WACHSTUM ERLEBEN –DIE GESCHICHTE DER K+S GRUPPE

INHALT

11 Editorial

12 Wachstum erleben – K+S heute und gestern

Kapitel 1

Das Salz der Erde. Gründerjahre der Kali- und Düngemittelindustrie

(1856 - 1888)

16 Die Anfänge der Kali- und Düngemittelindustrie

Europas Kampf gegen den Hunger 16 Guano – der erste Handelsdünger der Welt 20 Die Anfänge der Düngerindustrie in Deutschland 20 Der erste Kalibergbau der Welt 21

24 Gründerjahre und Gründerkrisen (1861–1878)

Deutschland im "Chlorkaliumfieber" **24** Erste Erfolge des Kalidüngers **26** Gründerjahre der Kaliindustrie **27** Ein kleiner Markt mit großen Perspektiven **28** Schwierige Zeiten **29**

33 Der Siegeszug des Kalidüngers (1879–1888)

Der Aufstieg des Düngemittels Kainit **33** Die "Kaliwerke Aschersleben" **34** Die Mineraldüngung setzt sich durch **35**

Kapitel 2

38 Wege des Wachstums.

Der Aufstieg der deutschen Kali- und Düngemittelindustrie

(1888 - 1914)

40 Die deutsche Düngemittelindustrie um 1890

Die Gründung des ersten Kalisyndikats **40** Landwirtschaft im Wandel **42** Perspektiven der deutschen Düngemittelindustrie **42** Die Suche nach neuen Phosphatquellen **43** "Kali-Propaganda" – Auf die Werbung kommt es an **44**

46 Jenseits von Staßfurt – Die Entstehung neuer Kalireviere (1886–1904)

Auf der Suche nach neuen Kalilagerstätten **46** Die Anfänge Salzdetfurths **46** "Gott mit uns" – Die Entstehung des Burbach-Konzerns **48** Der Weg nach Süden **50** Die Geburtsstunde des Werra-Fulda-Reviers **52** Die Gewerkschaft Wintershall in Heringen **53** Im Elsass wird Kali entdeckt **55**

58 Erfolge und Rückschläge

Die Eroberung des amerikanischen Marktes **58** Die Macht der deutschen Landwirtschaft **59** Das "Kalifieber" der 1890er Jahre **60** Krisenstimmung im Fin de Siècle **60**

62 Macht und Ohnmacht des Kalisyndikats (1899–1914)

Das Kalisyndikat wandelt sich **62** Ausbau der "Propaganda"-Abteilung des Syndikats **65** Regulierungsversuche des Staates **68** Der große Kali-Krieg **69** Die ersten Konzerne entstehen **70**

Kapitel 3

72 Kriege, Krisen, Konkurrenzen. Monopolverlust und Konzentrationsprozesse (1914–1945)

74 Epochenwende Erster Weltkrieg (1914–1918)

Kaliindustrie und Kriegswirtschaft **74** Konzentration der Kräfte **76** Stickstoffmangel und Haber-Bosch-Verfahren **77** Düngemittelindustrie im Krieg **78**

79 Neuordnung der Kaliwirtschaft und Konzernbildung (1919–1930)

Kriegsende und Verlust des Weltmonopols **79** Kaliwirtschaftsgesetz, Reichskalirat und Stilllegungs-Verordnung **80** Höhere Qualitäten setzen sich durch **82** Der Wintershall-Konzern **84** Der Salzdetfurth-Konzern **86** Der Burbach-Konzern **87** Kaliblock und Kali-Trust **88** Das größte Kaliwerk der Welt: Merkers **92**

94 Zukunftsprodukt Düngemittelspezialitäten und der Weltmarkt (1927–1932)

Neue Düngemittelspezialitäten – Das Werra-Revier im Vorteil **94** Wintershall gründet die Gewerkschaft Victor in Rauxel **95** Im Wettbewerb mit anderen Düngemittelherstellern **96** Forschung und Beratung in Sachen Mehrnährstoffdünger **97** Die Kaliforschung – Voraussetzung für den Erfolg der deutschen Kaliindustrie **99** Ein Zusammenschluss für den Weltmarkt: Der deutsch-französische Kalivertrag **100** Weltwirtschaftskrise und Weltagrarkrise **102**

104 Die Kaliindustrie in NS-Zeit und Krieg (1933–1945)

Das Reichskaligesetz 104 Mineraldüngerindustrie und Autarkiepolitik 106 Die "landwirtschaftliche Erzeugungsschlacht" und die Gründung der "Vereinigte Kaliwerke Salzdetfurth AG" 107 Kaliindustrie und Kriegswirtschaft 108 Rüstungsproduktion in den Kaligruben 110

Kapitel 4

112 Getrennte Wege.

Die Kali- und Düngemittelindustrie im geteilten Deutschland (1945–1968)

114 Neubeginn in der deutschen Kali- und Düngemittelindustrie (1945–1955)

Kriegsende 114 Kriegszerstörungen in den Düngerwerken 118 Die Teilung der deutschen Kaliwirtschaft in Ost und West 119 Reparationen und Enteignungen in der sowjetisch besetzten Zone/DDR 121 Neue Verkaufsorganisationen in West und Ost 122 Ausbau der Förderkapazitäten in West- und Ostdeutschland 122 Die Lage in Westdeutschland: Düngemittelmangel und Hunger 125 Kollektivierung der Landwirtschaft in Ostdeutschland 126

128 Konzentrationsprozesse und Weltkalimarkt

Die Entwicklung in der DDR in den 1950er Jahren 128 In Westdeutschland: Wintershall übernimmt die Burbach-Kaliwerke AG 129 Wintershall und Salzdetfurth – zwei ungleiche Gesellschaften 130 Gemeinsame Interessen in gemeinsamen Einrichtungen 133 Einstieg in die Produktion von Mehrnährstoffdünger 134 Salzdetfurth übernimmt CFK und COMPO 135 Wintershall übernimmt die Guano-Werke AG 137 Neue Konkurrenten auf dem Weltkalimarkt 138 – Salzdetfurth und Wintershall in Kanada und Salzdetfurth in den USA: Alwinsal und Großer Salzsee 140

142 Neue Techniken, Betriebe und Produkte

Rationalisierung und Wettbewerbsfähigkeit 143 Rationalisierungserfolge 148
Die DDR-Werke Bernburg und Zielitz 148 Die deutsche Kaliindustrie Ende der 1960er Jahre 150

Kapitel 5

152 Zusammenschlüsse und Herausforderungen.Unterschiedliche Entwicklungen in West und Ost

(1968 - 1989)

154 Kalifusionen in West- und Ostdeutschland (1968–1972)

Die Lage der westdeutschen Kaliindustrie 154 Die Übernahme der Wintershall durch die BASF 156 Wintershall erwirbt Salzdetfurth-Aktien 161 Das neue Unternehmen "Kali und Salz" 163 Die Gründung des VEB Kombinat Kali in der DDR 170 Integration und Neuorganisation im Westen 173

176 Die 1970er Jahre: Modernisierung und wirtschaftlicher Erfolg

Investitionen und Rationalisierungen 176 Die wirtschaftliche Entwicklung der Kali und Salz AG 178 Die Untertage-Deponie Herfa-Neurode 181 Konzentration und Konsolidierung: Grubenstilllegungen 182 Beginn des Grubenverbundes an der Werra 185 Gruben-Kooperationen in Niedersachsen und in Thüringen 186 VEB Kombinat Kali: Die Kaliindustrie der DDR in den 1970er Jahren 187 VEB Kalibetrieb "Ernst Schneller" in Zielitz 189 Neue Verfahren unter Tage: Moderne Grubentechnik in West und Ost 191 Neue Verfahren über Tage: ESTA, Kristallisation und Granulierung 193 Neue Produkte: Kieserit und andere "Spezialitäten" von Kali und Salz 196 Kaliforschung zur Verbesserung von Abbau und Produktion 198 Bodenuntersuchung und Kaliberatung in West und Ost 200 Umweltprobleme und Umweltschutz 205 CFK, COMPO, Guano-Werke und KTG in den 1970er Jahren 207 Kanada I: Schwierigkeiten und Verstaatlichung der Alwinsal 210 Kanada II: Erfolg und Ende von New Brunswick 211

214 Die 1980er Jahre: Stagnation auf dem Kalimarkt

Die wirtschaftliche Entwicklung der Kali und Salz AG 214 Umsatzeinbruch bei der CFK 219 Ende der Düngerproduktion und Werksschließung bei der CFK 220 Kaliindustrie und Konsumgüterproduktion in der DDR 221 Tauwetter in den Ost-West-Beziehungen 222 Das Ende der Krise? 225

Kapitel 6

Zusammen Wachsen.Die Wiedervereinigung der deutschen Kaliindustrie

(1989 - 1997)

228 Vom Zusammenbruch des Kalimarkts bis zur Kalifusion (1989–1992)

Glasnost und Perestroika: Der Zusammenbruch des osteuropäischen und russischen Kalimarkts 228 Die Gründung von Treuhand und Mitteldeutscher Kali AG 233 Neuorganisation der MdK und Personalabbau 236 Das Ergebnissteigerungsprogramm von Kali und Salz 239 Kali und Salz und MdK: Konkurrenz, Kooperation oder Fusion? 241 Die Treuhand sucht einen Käufer für die MdK 244 Schwierige Verhandlungen zwischen Treuhand und Kali und Salz 245

248 Die Geschäftsplanzeit (1993–1997)

Der Fusionsvertrag: 3.000 Kaliarbeitsplätze im Osten sind gesichert 248 Modellprojekt Kalifusion 250 Werksschließungen in West- und Ostdeutschland 250 Zustimmung und Schwierigkeiten 252 Die Europäische Kommission genehmigt die Kalifusion 257 Die wirtschaftliche Entwicklung der Kali und Salz GmbH bis 1997 259 Investitionen und Werksausbau im Osten 262 Die Zusammenführung der Mitarbeiter aus Ost und West im gemeinsamen Unternehmen 265 Grenzüberschreitender Abbau im neuen "Verbundwerk Werra" 267 Die Bündelung des Vertriebs auf dem internationalen Kalimarkt 270 Das Entsorgungsgeschäft wird ausgebaut 271 Das Ende der Geschäftsplanzeit 273

Kapitel 7

274 Wachstum erleben. Das neue Gesicht der K+S Gruppe

(1997 - 2006)

276 Wachstum auf dem freien Kapitalmarkt

BASF konzentriert sich auf ihr Kerngeschäft **276** Das Bundeskartellamt untersagt die Übernahme durch PCS **278** Institutionelle Investoren zeigen Interesse an Kali und Salz **279** Der Abschluss der Privatisierung: Die Übernahme der BvS-Anteile **281**

282 Wachstum durch den Kauf von COMPO und fertiva

Die Suche nach Erweiterung **282** Aus "Kali und Salz" wird "K+S" **283** Der Kauf von COMPO **284** Der Kauf des Felddüngergeschäfts der BASF **286** Vernetzte Strukturen – neue Chancen **288** Neue strategische Handlungsmöglichkeiten **290**

291 Wachstum im Geschäftsfeld "Düngemittel und Pflanzenpflege"

Der Ausbau des Geschäftsbereichs Kali- und Magnesiumprodukte **291** Das "Sylvinitprojekt" an der Werra **294** K+S engagiert sich in Frankreich **299** Das "Zukunftskonzept Kali" **300** Der Weltkalimarkt – Produzenten und Anbieter **302** Der Weltkalimarkt – Die Abnehmerseite **308** Der Ausbau des Europa-Geschäfts der COMPO **312** Ausbau von Logistik und Rohstoffversorgung der COMPO **314** Die Entwicklung der fertiva **316**

320 Wachstum im Geschäftsfeld "Salz"

Der Ausbau des Geschäftsbereichs Salz: Gründung der Frisia Zout **321** esco – european salt company **324**

326 Stärkung von "Entsorgung" und "Dienstleistungen"

Der Geschäftsbereich Entsorgung und Recycling **327** Der Geschäftsbereich Dienstleistungen und Handel **328**

330 Das Unternehmenswachstum 1998 bis 2006

Im Überblick: Die Unternehmensentwicklung **330** Die Entwicklung der Aktie **332** Ausbildung bei K+S **334**

336 Ausblick: Wachstum in der Zukunft

Ein internationales Unternehmen in Europa 336 Marktpositionen und künftige Marktentwicklungen 336 Strategie und Zukunftsvision: Gesundes und nachhaltiges Wachstum 338

Anhang

340 Abkürzungen 340 Glossar 342 Quellen 347 Literatur 348 Bildnachweis 351