

Christoph Badelt (Hrsg.)

Handbuch der Nonprofit Organisation

Strukturen und Management

unter Mitarbeit von Werner Bachstein

2., überarbeitete und erweiterte Auflage

1999 Schäffer-Poeschel Verlag Stuttgart

Inhaltsverzeichnis

Teill Grundlagen

	setzungen und Inhalte des »Handbuchs	_
	Nonprofit Organisation«	3
1.1	Nonprofit Organisationen in Wirtschaft	_
	und Gesellschaft.	3
	1.1.1 Die Relevanz und Vielfalt von Nonprofit Organisationen .	3
	1.1.2 Das Phänomen NPO: Definition und Abgrenzungs-	
	probleme.	
1.2	Fragen zum Nonprofit Sektor und ihre Behandlung	
	im Handbuch	
	1.2.1 Fragen der Praxis	13
	1.2.2 Forschungsfragen	
	1.2.3 Antworten: Der Aufbau des Handbuchs	16
Der	Nonprofit Sektor in Deutschland	10
2.1	Die gesellschaftliche und politische Bedeutung	17
2.1	des Nonprofit Sektors in Deutschland	10
	2.1.1 Zum Sprachgebrauch	
	2.1.2 Historische Wurzeln des deutschen Nonprofit Sektors	
	2.1.2 Thisorische wurzem des deutschen Nonpront Sektors 2.1.3 Organisationsformen und -typen	
	2.1.3 Organisationsformen und -typen. 2.1.4 Das Verhältnis zwischen Nonprofit Sektor, Staat und	23
		25
2.2	Gesellschaft	
2.2	1 · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	
	2.2.1 Größe und Zusammensetzung	
	2.2.2 Wachstum	
	2.2.3 Stiftungen	
	2.2.4 Finanzierung	
	2.2.5 Internationaler Vergleich	. 36
2.3	Die besondere Situation des ostdeutschen Nonprofit Sektors seit	
	1990	
2.4	Schlußbemerkung	40
Der	Nonprofit Sektor in der Schweiz	43
3.1	Der Nonprofit Sektor im gesellschaftlichen System	
	der Schweiz	43

		3.1.1 Sprachgebrauch3.1.2 Geschichtliche Entwicklung3.1.3 Ausprägungsformen	43
		3.1.3 Ausprägungsformen3.1.4 Besonderheiten	
	3.2	Quantitative Erfassung des schweizerischen Nonprofit Sektors	
•	3.2	3.2.1 Anforderungen an die Datenerhebung	
		3.2.2 Anzahl der Einrichtungen	
		3.2.3 Beitrag zur Wertschöpfung.	
		3.2.4 Die Bedeutung des Nonprofit Sektors für die	
		Kapitalbildung	
	3.3	Abschließende Beurteilung	
4	Der	Nonprofit Sektor in Österreich	61
	4.1	Der Nonprofit Sektor im österreichischen Gesellschaftssystem .	61
		4.1.1 Sprachgebrauch und NPO-Bewußtsein	61
		4.1.2 Relevante Elemente des österreichischen	
		Gesellschaftssystems.	
		4.1.3 Das aktuelle Bild des Nonprofit Sektors in Österreich .	
	4.2	Das quantitative Bild des Nonprofit Sektors in Österreich	
		4.2.1 Gesamtwirtschaftliche Indikatoren	
		4.2.2 Branchenspezifische Indikatoren	78
5		neinnützigkeit oder Gewinnstreben?	
		profit Organisationen aus betriebswirtschaftlicher Sicht	
	5.1	Objektbereiche und Aussagekategorien der BWL	
	5.2	Allgemeine BWL und spezielle BWL	
	5.3	Betriebswirtschaftliche Perspektiven	89
	5.4	Typologische Einordnung von NPOs in Aussagensysteme	0.0
		der BWL	
		5.4.1 Allgemeine Typologien.5.4.2 Marktbezogene Typologien.	
	5.5	Zusammenfassung.	
6	7.wi	ischen Marktversagen und Staatsversagen?	
U		profit Organisationen aus sozioökonomischer Sicht	97
	6.1	Fragestellungen.	
		6.1.1 Hauptfragen aus wissenschaftlicher Perspektive.	
		6.1.2 Hauptfragen aus politischer Perspektive	
	6.2	Erkenntnisse der sozioökonomischen Forschung	
		6.2.1 Theorien der Entstehung und Entwicklung von NPOs	
		6.2.2 Theorien des Verhaltens von NPOs.	
		6.2.3 Empirische Ergebnisse	

7		Solidarität zu Wissen. Nonprofit Organisationen in system- oretischer Sicht	. 119
	7.1	Wahrnehmungen und Fragen der Systemtheorie	
	7.2	»Sich verändern, um gleichzubleiben«	
	7.2	7.2.1 Teil und Ganzes.	
		7.2.2 System und Umwelt.	
		7.2.3 Identität und Differenz.	
	7.3	Systemische Beobachtungen	
	1.5		
	7.4		126
	7.4	Ansatzpunkte und Folgen einer positiven Identitätsbestimmung	120
		der NPO.	
		7.4.1 Gesellschaftliche Vermittlungsleistungen als Sinngebung	
		7.4.2 Wissen als Steuerungsmedium.	
	7.5	Ausblick	. 133
	il II anage	ment von NPOs	. 137
	Ü		
1		nagement von NPOs - Eine Einführung	
	1.1	Einführung.	
	1.2	Notwendigkeit des Managements für NPOs.	139
	1.3	Das Management von Organisationen:	
		Grundlagen und Strukturen	
	1.4	Besondere Managementproblemstellungen für NPOs	150
	1.5	Zusammenfassung	. 152
2	Ziele	e und Strategien von NPOs	153
	2.1	Ziele, Zielsystem und Zielbeziehungen	154
		2.1.1 Grundlagen	
		2.1.2 Die Entwicklung von Zielsystemen für NPOs	
	2.2	Strategische Planung,.	
		2.2.1 Strategie und strategisches Management	
		2.2.2 Der Prozeß der strategischen Planung.	
	2.3	Zusammenfassung.	
3	Rec	htliche Gestaltungsformen für NPOs	179
J	3.1	NPO-Spezifika aus rechtlicher Sicht.	170
	5.1	3.1.1 Öffentliches Recht.	
		3.1.2 Abgabenrecht.	
		$\boldsymbol{\mathcal{E}}$	
	2.2	3.1.4 Sonstige Rechtsgebiete	
	3.2	Kriterien der Rechtsformentscheidung	
		3.2.1 Betreiberstruktur.	. 184

		3.2.2 Organisation des Entscheidungsprozesses	
		3.2.3 Kontrolle der Gebarung	
		3.2.4 Kontrolle der Zielerreichung	
		3.2.5 Haftungsbeschränkung	
	3.3	Alternative Rechtsformen von NPOs.	191
		3.3.1 Vorbemerkung	
		3.3.2 Der ideelle Verein	192
		3.3.3 Die Genossenschaft	
		3.3.4 Gesellschaft mit beschränkter Haftung (GmbH)	198
		3.3.5 Aktiengesellschaft (AG).	201
		3.3.6 Die Stiftung	204
4	Org	anisation und NPOs	209
	4.1	Einleitung.	
	4.2	Von pionierhaften zu differenzierten NPOs.	
		4.2.1 Herausforderungen	
		4.2.2 Differenzierung: Leitungsstrukturen und Arbeitsteilung	
	4.3	Von differenzierten zu integrierten NPOs.	
		4.3.1 Herausforderungen	
		4.3.2 Integration	
	4.4	Von integrierten zu assoziierten NPOs.	
		4.4.1 Herausforderungen an integrierte NPOs.	
		4.4.2 Formen überbetrieblicher Zusammenarbeit	
		4.4.3 Herausforderungen an stark vernetzte NPOs	
5	Mai	keting für NPOs	241
	5.1	Marketingperspektive im allgemeinen	
		5.1.1 Marketingbegriff	
		5.1.2 Klassische und erweiterte Anwendungsbereiche des	
		Marketing	242
	5.2	NPO-spezifische Marketingperspektiven	
		5.2.1 Interessentengruppen des Marktsystems	
		5.2.2 Zielfelder als Ansatzpunkt für Marketingaufgaben	
	5.3	Strategische Marketingentscheidungen	
		5.3.1 Planungsgrundlagen	
		5.3.2 Geschäftsfeldentscheidungen	
		5.3.3 Vernetzte Strategien	
	5.4	Operative Marketingentscheidungen.	
	5.5	Zusammenfassung	
6	Pers	conalmanagement in NPOs	257
-	6.1	Problemstellung.	
	6.2	Besondere Bedingungen für das Personalmanagement	
		in NPOs	258
		6.2.1 Begrenzte Verfügbarkeit von Leistungs- und	

		6.2.2	Besondere Personalstrukturen	258
		6.2.3	Zur Motivationsstruktur der Mitglieder von NPOs	259
	6.3	Gesta	ltungsinstrumente des Personalmanagements	260
		6.3.1	Orientierungspunkte des Einsatzes der Gestaltungs-	
			instrumente	260
		6.3.2	Zur Strukturierung des Personalbestands	260
		6.3.3	Rekrutierung	262
		6.3.4	Die Einführung neuer Mitarbeiter/Mitarbeiterinnen	264
		6.3.5	Zur Gestaltung der Arbeitsorganisation	
		6.3.6	Mitarbeiterführung	
		6.3.7		
		6.3.8	Entgeltgestaltung	272
	6.4	Person	nalstrategie als Konzept der Kombination	
		der G	estaltungsinstrumente	274
		6.4.1	Zum Konzept der Personalstrategie	274
_		•.		
7			d sozialrechtliche Rahmenbedingungen beim Einsatz	277
			eitern in NPOs	
	7.1		nrung.	
	7.2	7.2.1	enzung der Mitarbeitergruppen innerhalb der NPOs.	
			Arbeitnehmer. Freie Dienstnehmer.	
			Werkvertragsnehmer.	
		7.2.3	Arbeitnehmerähnliche Personen.	
			Ehrenamtliche Mitarbeiter	
		7.2.5		
	7.3		tsrechtliche Besonderheiten bei der Beschäftigung von Mit-	
	1.3		ern in NPOs.	281
		7.3.1	Anwendbarkeit der arbeitsrechtlichen Gesetze auf die	201
		7.3.1	unterschiedlichen Mitarbeitergruppen in NPOs.	282
		7.3.2		
			Besonderheiten im kollektiven Arbeitsrecht.	
	7.4		rechtliche Aspekte.	
	7.4		Pflichtversicherung. /	
			Geringfügig Beschäftigte.	
		7.4.3	Freie Mitarbeiter	
		7.4.4		
	7.5		ließende Bemerkungen	
	7.5	1 105011	messende Benierkungen	270
8	Fina	nzierur	ngsmanagement von NPOs	301
	8.1		tung	
\		8.1.1	Einordnung finanzwirtschaftlicher Fragestellungen in	
			betriebliche Prozesse	301
\		8.1.2	Wahrung der Liquidität als Kernproblem des NPO-	
			Finanzmanagements	
		8.1.3	Wahl der Rechtsform als konstitutive Entscheidung	303

		8.1.4	Stellenwert von Finanzierungsfragen in NPOs	303	
		8.1.5	Zusammenhang zwischen Finanzierungsmanagement und		
			Investitionen		
	8.2		rierungsquellen im Überblick		
		8.2.1	»Klassische« Finanzierungsquellen		
		8.2.2	NPOs offenstehende Finanzierungsmöglichkeiten	309	
		8.2.3	Beurteilungskriterien für NPO-Finanzierungsmöglichkeiten	310	'
	8.3	Ausge	wählte Fragestellungen der Finanzierungsmöglichkeiten von		
		NPOs.		314	
		8.3.1	(Kurzfristige) Kreditfinanzierung in Form des Kontokor-		i
			rentkredits	314	i
		8.3.2	(Mitglieds-)Beitragsfinanzierung	315	,
		8.3.3	Sponsoring		
		8.3.4	Die Gestaltung der finanziellen Austauschbeziehungen		/.
			NPOs - öffentlicher Sektor.	317	/\
		8.3.5	Spendenakquisition (Fundraising)	318	j
	8.4	Finanz	planung	323	Ü
	8.5	Adapt	iertes NPO-Finanzierungsportfolio zur Finanzierungsstrate-		
		gieenty	wicklung.	325	
			-		
9	Rech	nungsv	wesen und Controlling in NPOs	.331	
	9.1	Rechn	ungswesen	331	
		9.1.1	Begriff und Sinn.	331]
		9.1.2	Zwecke	332	\
		9.1.3	Instrumente	333	
		9.1.4	Organisation	339	
		9.1.5	Kontrolle und Prüfung.	340	
	9.2	Contro	olling		
		9.2.1	Controlling: Begriff und Philosophie	.342	
		9.2.2	Funktionen, Aufgaben und Bausteine des Controlling	343	
		9.2.3	Notwendigkeit, Ziele, Voraussetzungen und Probleme des		\
			Controlling für NPOs.	.345	\
		9.2.4	Besonderheiten des Controlling in NPOs.	.347	i
		9.2.5	Controlling in NPOs in der Praxis	.353/	
10			nd Projektmanagement in NPOs		
			den Stellenwert und die Funktion von Projekten in NPOs		
	10.2	Projek	tverständnis und Projektmanagement	359	
		10.2.1	Projektmerkmale.	360	
		10.2.2	Projektmanagementaufgaben	.362	
	10.3		probleme und Lösungsstrategien des Managements von		
			ten	.362	
		10.3.1	Komplexität und Zeitdruck: Planungsprobleme und	_	
			Planungstechniken im Projektmanagement.	363	
		10.3.2	Organisation und Projekte: Die Wahl der passenden		
			Struktur	371	

		10,3.3 Personal und Projekte: Die Anforderungen an Projektteams.	379
	104	Konsequenzen von Projektmanagement und Projektorganisation .	381
	10.1	10.4.1 Erfolgsfaktoren und Wirkungen des Projektmanagements .	
		10.4.2 »Projektorientierte Organisationsformen« oder:	
		Organisationen als Projekte.	383
	10.5	Ausblick: Die Zukunft von Projektmanagement in NPOs	
11	Ents	cheidungsmanagement in NPOs	.389
	11.1	Einführung: Zu Funktion und Arten von Entscheidungen im	
		Management	389
		11.1.1 Die Qual der Wahl: Entscheidung als Wahlakt	.389
		11.1.2 Entscheidungen: Rationale Wahlhandlungen oder	200
		systemisch gesteuerte Unterscheidung	389
		11.1.3 Arten und Erfolgskriterien von Entscheidungen in	391
	11.2	Organisationen	391
	11.2	NPOs und mögliche Auswirkungen auf Entscheidungen	305
		11.2.1 Ökonomie versus Sinn- oder Wertorientierung	
		11.2.2 Handlungsfähigkeit versus Mitarbeiterorientierung	
		11.2.3 Formale versus informelle Strukturen	
		11.2.4 Ehrenamtliche versus hauptamtliche Mitarbeiter	398
	11.3	Zur praktischen Handhabung strategischer Entscheidungen	399
		11.3.1 Verfahren der strategischen Analyse	399
		11.3.2 Strukturierung von Entscheidungssituation und Entschei-	
		dungsprozeß	400
		11.3.3 Metaanalyse des Prozesses strategischer Entscheidungen .	402
12	Konf	liktmanagement in NPOs	405
		Einleitung.	
	12.2	Die beiden Seiten des Konflikts.	
		12.2.1 Die ungeliebten Seiten von Konflikten	
	100	12.2.2 Was leisten Konflikte?	
	12.3	Strukturkonflikte in NPOs	
		12.3.1 Wer ist schuld?	407
		12.3.2 Ausprägung allgemeiner organisatorischer	400
		Spannungsfelder in NPOs	
	12.4	Perspektiven des Konfliktmanagements.	
	12.4	12.4.1 Muster des Umgangs mit Konflikten.	
		12.4.2 Gestaltungsebenen des Konfliktmanagements.	
	12.5	Schlußfolgerungen und Ausblick	

13	Verä	inderungsmanagement in NPOs	419
		Ausgangsüberlegungen	
		13.1.1 Der Bedarf an Veränderungsmanagement in Profit wie	
		Nonprofit Organisationen	
		13.1.2 Triebkräfte der Veränderung in NPOs	420
	13.2	Veränderung als Normalität in Organisationen	421
		13.2.1 Organisatorische »Lebensstadien«	421
		13.2.2 Modelle der organisatorischen Umweltanpassung	422
:		13.2.3 Das Konzept organisationalen Lernens	422
	13.3	Umbrüche im Steuerungsverständnis	423
		13.3.1 Klassisches Steuerungsverständnis	
		13.3.2 Modifiziert klassisches Steuerungsverständnis	
		13.3.3 Systemisches Steuerungsverständnis - Selbststeuerung	
	13.4	Ansätze der Gestaltung und Unterstützung von Veränderungen	
		13.4.1 Machtbasiertes rationalistisches Veränderungsmanagement	
		13.4.2 Organisationsentwicklung (OE).	
		13.4.3 Systemisches Veränderungsmanagement (SVM)	
	13.5	Unterstützung der Veränderung durch externe Spezialisten	428
Tei	ιш		
		rgreifende Probleme	431
1	Ehre	enamtliche Arbeit im Nonprofit Sektor	.433
	1.1	Die Vielfalt der Arbeitsformen in NPOs.	433
		1.1.1 Ehrenamtliche und bezahlte Arbeit.	
		1.1.2 Laienarbeit und professionelle Arbeit	
		1.1.3 Spielarten der ehrenamtlichen Arbeit	
	1.2	Ehrenamtliche Arbeit: Ein quantitativer Überblick	
		1.2.1 Die Makroperspektive	
		1.2.2 Einsatzmuster Ehrenamtlicher innerhalb von NPOs	442
	1.3	Erklärungsfaktoren ehrenamtlicher Arbeit	
		1.3.1 Die altruistische Komponente	
		1.3.2 Die Eigenwertkomponente	
		1.3.3 Die Tauschkomponente	
	1.4	Das Ehrenamt in der Leistungserstellung einer NPO	
		1.4.1 Die Akquisition von Ehrenamtlichen	
		1.4.2 Probleme beim Einsatz ehrenamtlicher Arbeitskräfte	449
	1.5	Ehrenamtliche Arbeit als Gegenstand der Politik	
		1.5.1 Ehrenamtliche Arbeit in volkswirtschaftlicher Perspektive	452
:		1.5.2 Politische Hoffnungen auf ehrenamtliche Arbeit	
,		1.5.3 Wege zur Förderung der ehrenamtlichen Arbeit	
		1.5.4 Probleme der politischen Funktionalisierung	
		ehrenamtlicher Arbeit	459

2	Qua	lität de	r Leistungen in NPOs	463
			tung	
		2.1.1	Status quo der Qualitäts- und Leistungsbeurteilung in	
			NPOs.	463
		2.1.2	Die Bedeutung eines interdisziplinären Zugangs für die	
			Qualitäts- und Leistungsbeurteilung	
		2.1.3	Grundbegriffe	
	2.2		eme der Qualitätsmessung in NPOs.	
		2.2.1		
		2.2.2		471
	2.3		ze zur Identifikation relevanter Qualitätsdimensionen Os.	171
		2.3.1	Qualität in betriebswirtschaftlicher Betrachtung.	
		2.3.1	Qualität in volkswirtschaftlicher Betrachtung	
		2.3.2	Operationalisierung von Qualität	
	2.4		tätsmanagement	4/0
	2.4	2.4.1	Ausgewählte Instrumente und Techniken des Qualitäts-	462
		2.4.1	managements	192
		2.4.2		
	2.5		Bfolgerungen	
	2.3	Sciliui	biolgerungen	407
3			Organisationen und die Europäische Union	
	3.1		tung und Zielsetzung.	
	3.2		rgrund	
		3.2.1		
		3.2.2	1	495
		3.2.3		
			Management von NPOs.	
		3.2.4		499
	3.3		ktionen zwischen NPOs und EU-Institutionen:	
			erspektive der NPOs	
		3.3.1		
			Kommunikationswege in der Praxis	503
	3.4		ktionen zwischen NPOs und EU-Institutionen:	
			erspektive der Kommission	
		3.4.1	1	
		2.42	der Außenwelt	
			Die Etablierung von NPOs im Interesse der Kommission.	508
		3.4.3	Die Rolle von NPOs in Entwicklungsprogrammen für	7 00
			Drittländer	
	~ ~	3.4.4	Die Rolle von NPOs im Binnenmarkt	
	3.5	Zusan	nmenfassung	516
4	Aus	blick: E	Entwicklungsperspektiven	
			fit Sektors.	
	4.1	Ausga	ingssituation: Ergebnisse des Handbuchs	517

4.2	Veränderungen gesellschaftlicher Rahmenbedingungen für den	
	Nonprofit Sektor. 521	
	4.2.1 Veränderungen im Wertesystem und anderer	
	gesellschaftlicher Randbedingungen 522	
	4.2.2 Veränderungen im Bereich der kommerziellen	
	Privatwirtschaft 524	
	4.2.3 Veränderungen im öffentlichen Sektor. 525	
	4.2.4 Fachspezifische Veränderungen in den Tätigkeitsfeldern	
	von NPOs	
4.3	Strukturelle Veränderungen innerhalb des Nonprofit Sektors 530	
	4.3.1 Verstärkte Polarisierungstendenzen im Nonprofit Sektor . 5 3 1	
	4.3.2 Ausweitung des Tätigkeitsbereichs des Nonprofit Sektors. 535	
	4.3.3 Die Notwendigkeit einer neuen Identitätsfindung für NPOs 537	
4.4	Der Nonprofit Sektor im Umfeld von Staat und gewinnorientierten	
	Unternehmen	
	4.4.1 NPOs und der gewinnorientierte Unternehmenssektor 538	
	4.4.2 Der Nonprofit Sektor und der Staat	
	4.4.2 Del Rompioni Sektor una del Stadt	
Glossar.		
Abbildu	ngsverzeichnis	
Tobollon	verzeichnis	
1 abenen	iverzeichnis	
Abkürzı	ıngsverzeichnis 563	
Namens	verzeichnis	
Stichwo	rtverzeichnis	
Autorin	nenverzeichnis	