

Albert Thiele

Die Kunst zu überzeugen

Faire und unfaire Dialektik

Mit 30 Abbildungen

7., überarbeitete und erweiterte Auflage



Springer

Inhalt

Einleitung

Bedeutung des Themas	1
Konzeption und Aufbau dieses Buches	4
Grundlegende Begriffe	9

Das Wichtigste auf einen Blick	19
---	-----------

Grundlagen erfolgreicher Überzeugungsarbeit

Baustein 1: Zielwirksame Vorbereitung	33
Baustein 2: Persönlichkeit und Selbstdarstellung	51
Baustein 3: Rhetorische Aspekte	61
Baustein 4: Beziehungen gestalten	83
Baustein 5: Fünfsatztechnik	99
Baustein 6: Fragetechnik	113
Baustein 7: Einwandtechnik	123
Baustein 8: Verständlichkeit	135
Baustein 9: Unfaire Taktiken abwehren	143

Anwendungssituationen für Dialektik im Alltag

Baustein 10: Präsentationen	159
Baustein 11: Verhandlungen	185
Baustein 12: Besprechungen	209
Baustein 13: Gespräche	219
Baustein 14: Auftritte in Funk und Fernsehen	229
Baustein 15: Diskussionsrunden und Debatten	247
Neue Gewohnheiten aufbauen – wie mache ich das?	255
Literaturverzeichnis	267
Sachwortverzeichnis	271