

Thomas Hammer · Walter Kiefl

Selbstständigkeit und freie Mitarbeit

Mit aktueller Rechtslage:
Scheinselbstständigkeit



Inhalt

Einführung 11

Wenn Sie den Absprung wagen 14
Der Wunsch nach eigenverantwortlicher
und selbstbestimmter Arbeit 16
Der Wunsch nach einem hohen Einkommen 17
Vermeidung von Arbeitslosigkeit 18
Soziales und ökologisches Engagement 20
Ihre persönliche Lebens- und Zukunftsplanung 21
Anregungen für Geschäftsideen 22

Freie Mitarbeit 25
Formen freier Zusammenarbeit 31
Freier Dienstvertrag 31
Handelsvertreter 32
Franchising 32
Subunternehmer 33

**Die wichtigsten Regelungen
zur Scheinselbstständigkeit** 34
Arbeitnehmerähnliche bzw. „echte“ Selbstständige 35
Freie Zeiteinteilung 36
Urlaubsplanung in Eigenregie 36
Weisungsgebundenheit 36
Einplanung in Arbeitsabläufe 36
Persönliche Dienstpflicht 37
Verbot von Nebentätigkeiten 37

**Persönliche, soziale und
fachliche Voraussetzungen für Existenzgründer** 39
Fachwissen 41
Berufs- und Branchenerfahrung 41
Zielgruppen- und Marktkenntnisse 42
Engagement und Kundenorientierung 42
Innovationsfreudigkeit 43

Kaufmännisches Wissen	44
Körperliche und seelische Belastbarkeit	45
Optimismus	45
Gute Selbstorganisation und Disziplin	46
Positives soziales Umfeld	46
Kontaktfähigkeit und soziale Kompetenz	48
Ihre eigenen Stärken und Schwächen – ein Test	49
Gründungsvorbereitungen	53
Die Vorbereitung auf eine Beratung	58
Marktforschung vor dem Start	60
Die zeitliche Abfolge der Gründungsschritte	63
1. Schritt: Finanzierung	63
2. Schritt: Rechtsform	63
3. Schritt: Geschäftsaufbau	64
Die Wahl des richtigen Standorts	66
Kriterien der Standortentscheidung	69
Standortfaktoren im engeren Sinn	69
Gründen oder Übernehmen?	70
Wie vielen der folgenden Aussagen können Sie eindeutig zustimmen?	74
Seriosität des Verkäufers	74
Branchen- und Marktsituation	75
Wirtschaftliche Situation und Wert des Betriebs	75
Standortfaktoren	75
Gesetzliche Bestimmungen	76
Die Suche nach der geeigneten Rechtsform	77
Rechtsformen	78
BGB-Gesellschaft	78
Partnerschafts-Gesellschaften	79
Offene Handelsgesellschaft	79
Gesellschaft mit beschränkter Haftung	79
Kommanditgesellschaft	80
GmbH & Co. KG	80
Genossenschaft	80
Namensgebung	81

Wenn Sie Kooperationspartner suchen	82
Vorteile einer festen Kooperation	83
Nachteile einer festen Kooperation	83
Formen der Kooperation	83
Handelsvertreter	83
Vertragshändler	85
Franchise-Systeme	85
Die Franchisegebühr	86
Was man mit Behörden regeln muss	87
Die Gewerbebeanmeldung	87
Das Finanzamt	89
Betriebsprüfungen	91
Weitere Behördenkontakte	93
Der Kapitalbedarf	94
Fremdkapital	96
Persönliche Voraussetzungen	98
Sachliche Voraussetzungen	98
Hilfen der öffentlichen Hand	100
Das ERP-Existenzgründungsprogramm	103
Darlehen der Deutschen Ausgleichsbank	103
Förderungen der Bundesländer	103
Mittelständische Beteiligungsgesellschaften	104
Überbrückungsgeld für arbeitslose Gründer	104
Eigenkapitalhilfeprogramm	104
Öffentliche Bürgschaften	105
Weitere Förderprogramme	106
Kapitalaufstockung	107
So finden Sie die ersten Kunden	108
Anzeigen in Tageszeitungen	109
Zeitungsbeilagen/Haushaltswerbung	109
Anzeigen in Fachzeitschriften	110
Plakatwerbung	110
Schaufensterwerbung	111
Werbung bei Veranstaltungen und Messen	111
Der Werbebrief	112
Adressverlage	112

Adressenhändler	112
Aufbau einer eigenen Datenbank	112
Die Planung einer Werbebriefsendung	113
E-Commerce und Internetwerbung	114
Fachleute für Ihre Werbemaßnahmen	116
Grafiker	116
Werbetexter	117
Fotografen	117
Dekorateure	117
Werbeagenturen	117
Unerlässlich für Ihren Erfolg:	
Der richtige Umgang mit Geschäftspartnern	119
Wie Sie einen Interessenten als Kunden gewinnen	119
Machen Sie aus einem Neukunden einen Stammkunden	120
Ihre Kunden sollen sich bei Ihnen wohl fühlen	120
Der Alltag im Betrieb	122
Der Aufbau der Kalkulation	123
Buchführung und Steuern	126
Umsatzsteuer	128
Einkommensteuer	128
Körperschaftsteuer	129
Gewerbesteuer	129
So bekommen Sie Ihre Kosten in den Griff	129
Zeit sparen mit Organisation	131
Einkauf	131
Angebotswesen	132
Auftragsbearbeitung	132
Terminplanung	132
Archivierung	133
So sichern Sie Ihre Forderungen	133
Weitere Möglichkeiten zur Sicherung von Forderungen	136
Einholen von Auskünften	136
Factoring	136
Kreditversicherung	136

**Welche Versicherungen
sind für Ihren Betrieb sinnvoll?** 137
Gebäudeversicherung 137
Betriebshaftpflichtversicherung 137
Rechtsschutzversicherung 137
Betriebsunterbrechungsversicherung 138
Produkthaftpflichtversicherung 138
Maschinenversicherung 138
Berufsunfähigkeitsversicherung 138
Einbruchversicherung 139
Bevor Sie eine Versicherung abschließen ... 139

Vergessen Sie die Vorsorge nicht 140
Kranken- und Pflegeversicherung 141
Gesetzliche Kranken- und Pflegeversicherung 141
Private Kranken- und Pflegeversicherung 141
Rentenversicherung 142
Die Künstlersozialkasse 143
Private Altersvorsorge 143

Glossar 147

Literaturhinweise 168

Einige wichtige Zeitungen und Zeitschriften 169

Adressen 169

Register 173

Die mit * Sternchen versehenen, halbfett gesetzten Begriffe
werden im Glossar (ab Seite 147) erläutert.