

Uwe Jirjahn

# Effizienzwirkungen von Erfolgsbeteiligung und Partizipation

Eine mikroökonomische Analyse



Campus Verlag  
Frankfurt/New York

# Inhalt

I. Einleitung	9
1. Partizipation und Erfolgsbeteiligung in der ökonomischen Analyse	9
2. Begriffliche Abgrenzungen	13
3. Zielsetzung und Vorgehensweise der Arbeit	14
II. Effizienzwirkungen von materiellen und immateriellen Beteiligungsformen	16
4. Erfolgsbeteiligung	16
4.1 Das 1/N-Problem	16
4.1.1 Das 1/N-Problem und die Kontrollfunktion des Unternehmers	16
4.1.2 Eine formale Darstellung des 1/N-Problems	20
4.1.3 Kollektive Sanktionen	27
4.1.4 Individuelle Sanktionen	30
4.1.5 Selbstsanktionierung der Arbeitskräfte	34
4.1.6 Sympathie und Moral	40
4.1.7 Weitere Einflußfaktoren	46
4.2 Verringerte Anreize für unternehmerische Tätigkeit	48
4.3 Risiko	49
4.4 Kontrolle	64
4.5 Mehrdimensionale Tätigkeiten	68



III. Zur Einführung von materiellen und immateriellen Beteiligungsformen. . . . .	245
7. Zum Zusammenhang von Einführung und Effizienz. . . . .	245
8. Determinanten der Einführung. . . . .	246
8.1 Lernprozesse und Koordination. . . . .	246
8.2 Marktfaktoren. . . . .	251
8.3 Verteilungswirkungen. . . . .	259
8.4 Zusammenfassung und Schlußfolgerungen. . . . .	264
IV. Empirische Evidenz. . . . .	267
9. Rechtliche Rahmenbedingungen. . . . .	267
10. Einige methodische Vorbemerkungen. . . . .	269
11. Ausgewählter Überblick über vorhandene empirische Untersuchungen. . . . .	271
12. Empirische Analyse. . . . .	277
12.1 Datensatz und Vorgehensweise. . . . .	277
12.2 Determinanten von Erfolgsbeteiligungen und Partizipation. . . . .	281
12.3 Wirkungen von Erfolgsbeteiligung und Partizipation . . . . .	290
12.4 Zusammenfassung und Schlußfolgerungen. . . . .	293
V. Schlußbemerkungen. . . . .	296
Tabellen. . . . .	298
Literatur. . . . .	310
Sachregister. . . . .	323