

E U R O P A I N S T I T U T

— z u r | c h —

HERAUSGEBER: RUDOLF TSCHÄNI

# Mergers & Acquisitions VII

Schulthess 2005

# Inhaltsübersicht

<b>Konkurrierende Übernahmeangebote</b>	1
<i>Prof. Dr. Rolf Watter, Rechtsanwalt, Bär &amp; Karrer, Titularprofessor für Handels- und Wirtschaftsrecht an der Universität Zürich, Zürich, und Karim Maizar, Bär &amp; Karrer, Zürich</i>	
<b>Die Pflichten des Verwaltungsrates der Zielgesellschaft bei Übernahmeangeboten</b>	51
<i>Dr. Rudolf Tschäni, Rechtsanwalt, Lenz &amp; Staehelin, Zürich, und Hans-Jakob Diem, Rechtsanwalt, Lenz &amp; Staehelin, Zürich</i>	
<b>Die zwei Hüte des Verwaltungsrates: Handhabung von Interessenkonflikten bei M&amp;A-Transaktionen</b>	113
<i>Dr. Daniel Daeniker, Rechtsanwalt, Homburger Rechtsanwälte, Zürich</i>	
<b>Steuerung von M&amp;A-Prozessen durch den Inhouse Counsel im Finanzdienstleistungsbereich – aus Sicht des General Counsels</b>	133
<i>Dr. Monica Mächler-Erne, Rechtsanwältin, General Counsel, Zürich Financial Services, Zürich</i>	
<b>Steuerung von M&amp;A-Prozessen durch den Inhouse Counsel in der Industrie – aus Sicht des General Counsels</b>	151
<i>Dr. Thomas Emch, General Counsel, Unaxis Management AG, Pfäffikon</i>	
<b>Organisation eines Internationalen Zusammenschlusses aus der Sicht eines externen Schweizer Counsels</b>	171
<i>Dr. Jakob Höhn, Rechtsanwalt, Pestalozzi Lachenal Patry, Zürich</i>	
<b>Auswirkungen des Fusionsgesetzes auf Share und Asset Deals – zugleich ein Beitrag zur Vermögensübertragung</b>	211
<i>Dr. Markus Vischer, Rechtsanwalt, Walder, Wyss &amp; Partner, Zürich</i>	
<b>Risikoallokation und Gewährleistung beim Unternehmenskauf</b>	239
<i>Dr. Urs Schenker, Rechtsanwalt, Baker &amp; McKenzie, Zürich</i>	