

E U R O P A I N S T I T U T
— z u r | c h —

HERAUSGEBER: RUDOLF TSCHÄNI

Mergers & Acquisitions VII

Schulthess 2005

Inhaltsübersicht

Konkurrierende Übernahmeangebote	1
<i>Prof. Dr. Rolf Watter, Rechtsanwalt, Bär & Karrer, Titularprofessor für Handels- und Wirtschaftsrecht an der Universität Zürich, Zürich, und Karim Maizar, Bär & Karrer, Zürich</i>	
Die Pflichten des Verwaltungsrates der Zielgesellschaft bei Übernahmeangeboten	51
<i>Dr. Rudolf Tschäni, Rechtsanwalt, Lenz & Staehelin, Zürich, und Hans-Jakob Diem, Rechtsanwalt, Lenz & Staehelin, Zürich</i>	
Die zwei Hüte des Verwaltungsrates: Handhabung von Interessenkonflikten bei M&A-Transaktionen	113
<i>Dr. Daniel Daeniker, Rechtsanwalt, Homburger Rechtsanwälte, Zürich</i>	
Steuerung von M&A-Prozessen durch den Inhouse Counsel im Finanzdienstleistungsbereich – aus Sicht des General Counsels	133
<i>Dr. Monica Mächler-Erne, Rechtsanwältin, General Counsel, Zürich Financial Services, Zürich</i>	
Steuerung von M&A-Prozessen durch den Inhouse Counsel in der Industrie – aus Sicht des General Counsels	151
<i>Dr. Thomas Emch, General Counsel, Unaxis Management AG, Pfäffikon</i>	
Organisation eines Internationalen Zusammenschlusses aus der Sicht eines externen Schweizer Counsels	171
<i>Dr. Jakob Höhn, Rechtsanwalt, Pestalozzi Lachenal Patry, Zürich</i>	
Auswirkungen des Fusionsgesetzes auf Share und Asset Deals – zugleich ein Beitrag zur Vermögensübertragung	211
<i>Dr. Markus Vischer, Rechtsanwalt, Walder, Wyss & Partner, Zürich</i>	
Risikoallokation und Gewährleistung beim Unternehmenskauf	239
<i>Dr. Urs Schenker, Rechtsanwalt, Baker & McKenzie, Zürich</i>	