Handbuch des Vertriebsrechts

Herausgegeben von

Prof. Dr. Dr.h.c. mult. Michael Martinek

Master of Comparative Law (New York) Hon.-Prof. (Johannesburg), Universität des Saarlandes, Direktor des Instituts für Europäisches Recht, Saarbrücken

Prof. Dr. Franz-Jörg Semler

Rechtsanwalt in Stuttgart

Prof. Dr. Eckhard Flohr

Rechtsanwalt, Düsseldorf/Kitzbühel

Bearbeitet von

Dr. Florian Amereller LL. M., München/Dubai; Lilyane Anstett, Straßburg; Prof. Dr. Michael Anton LL. M. (Johannesburg), Saarbrücken; Prof. Dr. Bernhard R. von Becker, München; Ulrich Berscheid, Bochum; Hans Helmut Bischof, Koblenz; David Braun, Chicago; Jens Bredow, Köln; Dr. Robert Budde, Köln; Prof. Dr. Peter Chrocziel, München; Dr. Phillip Feldmann, Ulm; Dr. Kai Christian Fischer, Barcelona; Prof. Dr. Eckhard Floht; Düsseldorf/Kitzbühel; Javier Fontcuberta Limes, Barcelona; Dr. Ulrike Glück, Shanghai; Dr. Jürgen Gödde, Dortmund; Gunther Hess, Frankfurt/M.; Mag. Dr. Gerhard Hochedlinger E.M.L.E., Wien; Dr. Bernhard Huber LL. M., Linz; Richard Jacobssoti, Stockholm; Gregor Kleinknecht, LL.M., London; Dr. Stefan Krüger, Frankfurt/M.; Dr. Fabienne Kutscher-Puis LL.M., Düsseldorf; PD Dr. Panajotta Lakkis, Würzburg; Paul Lefebvre, Brüssel; Prof. Dr. Hanns Ludyga, Saarbrücken; DipLjur. Ph. D. Bilgeis Mamedova, Moskau; Dr. Thomas Manderla, Düsseldorf; Prof Dr. Dr. h.c. muh. Michael Martinek, Saarbrücken; Dr. Stefan Meßmer, Stuttgart; Ulrich Nastold, Köln; Prof. Dr. Sebastian Omlor LL.M. (NYU), LL.M. Eur., Marburg; Dr. Malte Passarge, Hamburg; Stefan Peintinger LL.M. (Georgetown), München/Frankfurt/M.; Dr. habil. Mateusz Pilich, Warschau; Dr. Jörg Podehl, Düsseldorf; Dr. Amelie Pohl, Salzburg; Dr. Dietmar Rahlmeyer, Düsseldorf; Frans Rossen, Kopenhagen; Prof. Dr. Franz-Jörg Semler, Stuttgart; Tobias Somary LL.M., Zürich; Dr. Thomas Summerer, München; Mikio Tanaka, Tokio; Falk Tischendof Moskau; Miseki Tsukamoto, Tokio; Roderik B. van Hees, Cura^ao; Mark van der Moolen LL.M., Wesel; Dr.Jens Wagner, Hamburg; Dr. Konrad Walter, Hamburg; Prof. Dr. Rolf Wank, Köln; Dr. Hans Wille, Zürich

4., neubearbeitete und erweiterte Auflage 2016

Inhaltsübersieht

	Seite
Vorwort der Herausgeber	V
Abkürzungsverzeichnis	XIII
Bearbeiterverzeichnis	XXI
1. Kapitel. Grundlagen des Vertriebsrechts	
§ 1 Vertriebsrecht als Rechtsgebiet (Martinek)	7
§ 2 Betriebs- und absatzwirtschaftliche Hintergründe von Vertriebsverträgen (Martinek)	34
§ 3 Erscheinungsformen von Vertriebsverträgen (Martinek)	95
§ 4 Die Rechtsnatur von Vertriebsverträgen (Martinek)	109
§ 5 Kriterien fiir die Vertragstypenwahl (Flohr)	145
§ 6 Überblick über den Rechtsrahmen (Flohr)	165
§ 7 Das Projekt eines Network Governance Kodex für Vertriebssysteme (Martinek)	198
2. Kapitel. Vertriebsrecht und Verbraucherschutzrecht	
§ 8 Allgemeine Grundsätze, Widerrufsbelehrung und Widerrufsrecht (Flohr)	209
§ 9 Außerhalb von Geschäftsräumen geschlossene Verträge (§ 312b BGB) (Martinek)	230
§ 10 Fernabsatzverträge (§ 312c BGB) (Martinek)	242
§ 11 E-Commerce-Verträge (§§ 312i, 312j BGB) (Martinek)	258
§ 12 Produkthaftung und Versicherbarkeit (Hess)	271
3. Kapitel. Vertriebsrecht und Arbeitsrecht	
§ 13 Absatzmittler als Arbeitnehmer oder als Selbständige (Wank)	325
§ 14 Handelsvertreter als Arbeitnehmer oder als Selbständige (Wank)	341
§ 15 Franchisenehmer als Arbeitnehmer oder als Selbständige (Wank)	357
§ 16 Kommissionäre und Vertragshändler als Arbeitnehmer oder als Selbständige (Wank)	363
§ 17 Absatzmittler als Arbeitnehmer (Wank)	367
4. Kapitel. Der Handelsvertretervertrag	
§ 18 Der Abschluss und Inhalt des Handelsvertretervertrages (Flohr/Feldmann)	381
§ 19 Die Durchfuhrung des Handelsvertretervertrages (Flohr/Feldmann)	431
§ 20 Vertragsbeendigung (Semler)	460
§ 21 Handelsvertreterverträge in der Insolvenz (Semler)	477
§ 22 Der Ausgleichsanspruch des Handelsvertreters (Semler)	479
§ 23 Nachvertragliche Abwicklungsprobleme (Semler)	515
§ 24 Europäisches Handelsvertreterrecht (Semler)	527
5. Kapitel. Der Vertragshändlervertrag	
§ 25 Abschluss, Inhalt und Durchfuhrung (Manderla)	543
§ 26 Vertragsbeendigung (van der Moolen)	577
§ 27 Der Ausgleichsanspruch des Vertragshändlers (van der Moolen)	597
§ 28 Nachvertragliche Abwicklungsprobleme (van der Moolen)	628
6. Kapitel. Der Franchisevertrag	
Vor § 29 Schrifttum und Rechtsprechung	637
§ 29 Entwicklung und Bedeutung von Franchiseverträgen (Flohr)	645

Inhaltsübersicht

§ 30 Abschluss und Durchfuhrung von Franchiseverträgen (Flohr) § 31 Kartellrechdiche Wirksamkeitsschranken von Franchiseverträgen (Martinek) § 32 Die Beendigung und die nachvertragliche Abwicklung von Franchiseverträgen (Flohr)	675 764 793	
7. Kapitel. Sonstige Vertriebsformen und Regelungstypen		
§ 33 Fachhändlervertrag (Flohr/Pohl) § 34 Kommissionär und Kommissionsagent (Flohr/Pohl) § 35 Direktvertrieb – Direct-Marketing (Flohr) § 36 Internetvertrieb – Teleshopping (Krüger/Peintinger) § 37 Kundenschutzsysteme/Schneeballsysteme/Strategische Allianzen (Flohr) § 38 Vertriebliche Verbundgruppen (Kutscher-Puis) § 39 Rahmenlieferverträge (Budde)	847 895 917 924 1005 1031 1055	
8. Kapitel. Vertriebskartellrecht		
§ 40 Die kartellrechtliche Beurteilung vertikaler Wettbewerbsbeschränkungen (Rahlmeyer) § 41 Ausgewählte Vertriebsformen undkartellrechtliche Problemkreise (Rahlmeyer) § 42 Rabatt und Bonusgestaltung im Vertrieb (Μεβmer)	1091 1119 1142	
9. Kapitel. Ausgewählte Fragen aus dem gewerblichen Rechtsschutz und Wettbewerbsrecht im Vertrieb		
§ 43 Das Recht des unlauteren Wettbewerbs (Habermeier/Ludyga) § 44 Gewerblicher Rechtsschutz: Zeichenrechtliche Probleme beim Vertrieb von Markenware (Habermeier/Ludyga)	1177 1226	
10. Kapitel. Vertriebsverträge im Außenwirtschaftsrecht		
§ 45 Allgemeine Beschränkungen des Außen Wirtschaftsverkehrs (Walter) § 46 Besondere Anforderungen des Außen-Wirtschaftsrechts bei Rüstungsgütern (Walter)	1249 1288	
11. Kapitel. Branchenspezifische Besonderheiten im Vertriebsrecht		
§ 47 Automobilvertrieb und Vertikal-GVO (Omlor) § 48 Computer und Software (Chrocziel) § 49 Finanzdienstleistungen (Nastold) § 50 Tankstellenmarkt (Berscheid) § 51 Vertrieb von Verlagserzeugnissen (von Becker) § 52 Arzneimittelvertrieb (Wagner) § 53 Bier und alkoholfreie Getränke (Gödde) § 54 Sportrechtevertrieb (Summerer) § 55 Kunstvertrieb (Anton) § 56 Modevertrieb (Lakkis)	1297 1320 1343 1454 1554 1572 1607 1703 1730 1780	
12. Kapitel. Internationales Vertriebsrecht/Länderberichte		
§ 57 Internationales Vertriebsrecht (Lakkis) § 58 Ägypten (Amereller) § 59 Belgien (Lefebvre) § 60 China (Glück) § 61 Dänemark (Rossen) § 62 Frankreich (Anstett) § 63 Indien (Podehl) § 64 Italien (Budde) § 65 Japan (Tanaka/Tsukamoto) § 66 Niederlande (van Hees/van Hees) § 67 Österreich (Hochedlinger/Huber) § 68 Polen (Pilich)	1785 1810 1828 1845 1891 1909 1929 1945 1971 1983 1995 2022	

Inhaltsübersicht

§ 69 Russische Föderation (Tischendorf/Mamedova)	2038
§ 70 Schweden <i>Oacobsson</i>)	2061
§ 71 Schweiz (Wille /Somary)	2068
§ 72 Spanien (Fischer/Fontcuberta IJanes)	2098
§ 73 Vereinigte Arabische Emirate und Saudi-Arabien (Amereller)	2111
§ 74 Vereinigtes Königreich, insbesondere England und Wales (Kleinknecht)	2126
§ 75 Vereinigte Staaten von Amerika (Braun)	2151
§ 76 Internationale Zuständigkeitfür Klagen bei Vertriebsverträgen (Lakkis)	2167
e 7 (International of Table 1 in International of Table 1 in International of Table 1	2167
§ 77 Der Handelsvertreter-Prozess (Semler)	2184
§ 78 Schiedsgerichts- und Schlichtungsverfahren (Bredow)	2198
§ 79 Anti-Korruptions-Compliance im Vertrieb (<i>Passarge</i>)	2246
§ 80 Mediation (Bischofi	2309
Stichwortverzeichnis	2329