Logistikprozesse mit SAP®

Eine anwendungsbezogene Einführung -Mit durchgehendem Fallbeispiel -Geeignet für SAP Version 4.6A bis ECC 6.0

3., aktualisierte AuflageMit 182 Abbildungen

STUDIUM



Inhaltsverzeichnis

1		
Eir	nführung	1
1.1 Üb	per dieses Buch	1
1.1.1	Zielsetzung und Zielgruppe	1
1.1.2	Was den Leser erwartet	2
1.1.3	Der Rote Faden	3
1.1.4	Technische Voraussetzungen	4
1.1.5	Abgrenzung zu anderen Büchern	5
1.2 SA	AP - Unternehmen und Software	
1.2.1	Das Unternehmen SAP - eine Erfolgsgeschichte	5
1.2.2	Die Software SAP - Geschichte und Gegenwart	
1.2.2.	1 Geschichte	6
1.2.2.	2 HeutigerStand	8
1.3 Lo	gistik und Supply Chain Management	9
2		
Gr	undlagen SAP	11
2.1 Ar	nmeldung am System	11
2.1.1	SAP GUI	
2.1.2	Anmeldung	12
2.1.3	Übungen zur Fallstudie	
2.2 Bil	ldschirmaufbau	
2.2.1	Bildschirmbereiche	14
2.2.2	Feldtypen, Register und Dialogfenster	
2.3 Na	vigation	
2.3.1	Navigation über die Baumstruktur	
2.3.2	Navigation über den Transaktionscode	
2.3.3	Favoriten anlegen und verwalten	

Inhaltsverzeichnis

2.3.	4 Desktopverknüpfungen	27
2.3.	5 Funktionen der Barrierefreiheit	27
2.3.	6 Übungen zur Fallstudie	27
2.4	Veränderung von Benutzervorgaben	29
2.4.	1 Halten und Setzen von Daten	29
2.4.	2 Eigene Benutzervorgaben ändern	29
2.4.	3 Übungen zur Fallstudie	32
2.5	Anpassung der Benutzeroberfläche	33
2.5.	1 SAP GUI Konfiguration	33
2.5.	2 Anpassung des lokalen Layouts	34
2.5	3 Übungen zur Fallstudie	36
2.6	Druckfunktionen	36
2.7	Arbeiten mit mehreren Modi	38
2.8	Online-Hilfe.	39
2.8.	1 SAP-Bibliothek und Glossar	39
2.8.	2 Feld-und Wertehilfe	40
2.8	.3 Übungen zur Fallstudie	42
2.9	Beenden des SAP-Systems	42
_		
2		
J	Organisationsstrukturen	45
3.1	Der Mandant als oberste Gliederungsebene	45
3.2	Organisationsstruktur für das Rechnungswesen	46
3.2.	1 Buchungskreis	47
3.2.	2 Geschäftsbereich	47
3.2	3 Kostenrechnungskreis	48
3.2	4 Ergebnisbereich	48
3-3	Organisationsstrukturen in der allgemeinen Logistik	49
3.3	.1 Werk und Lagerort	49
3.3-	Einkaufsorganisation und Einkäufergruppe	50
3.3-	Bewertungskreis	51
3.4	Organisationsstrukturen im Vertrieb	51

3.4.1	Verkaufsorganisation, Vertriebsweg und Sparte	52
3.4.2	Veitriebsbereich	53
3.4.3	Verkaufsbüro, Verkäufergruppe und Verkäufer	54
3.5 O	rganisatorische Gliederung der Modellfirma	55
3.6 Ü	bungen zur Fallstudie	57
4		
4		
St	ammdaten	59
4.1 L	eferanten- und Kundenstamm	59
4.1.1	Grundlagen	59
4.1.2	Organisation von Lieferanten- und Kundenstammsätzen	60
4.1.3	Datenbereiche.	6l
4.1.4	Kontengruppe	63
4.1.5	Abstimmkonto	65
4.1.6	Kundenstammsätze pflegen	66
4.1.6	5.1 Grundlagen	66
4.1.6	5.2 Übungen zur Fallstudie	69
4.1.7	Lieferantenstammsätze pflegen	70
4.1.7	'.1 Grundlagen	70
4.1.7	7.2 Übungen zur Fallstudie	73
4.1.8	Geschäftspartnerstammsätze sperren und löschen	74
4.2 M	aterialstamm	75
4.2.1	Organisatorische Eingliederung	75
4.2.2	Sichten eines Materialstammes	76
4.2.3	Materialart und Branche	79
4.2.4	Bewertungsverfahren und Bewertungsklasse	
4.2.5	Mengeneinheiten	
4.2.6	Dispositionsverfahren	
4.2.0	F	
4.2.6	Plangesteueite (deterministische) Disposition	84
4.2.7	Materialstamm anlegen	85
4.2.8	Ändern / Anzeigen und Löschen von Materialstammsätzen	88

Inhaltsverzeich nis

4	.2.9	Material verzeichnis	89
4	.2.10	Übungen zur Fallstudie	90
4.3	Stüc	klisten	94
4	.3.1	Grundlagen	94
4	.3.2	Stücklistenorganisation in SAP.	98
4	.3.3	Stücklistenaufbau	99
4	.3.4	Stücklistenpflege	102
4	.3.5	Stücklistenauswertungen	105
4	.3.6	Übungen zur Fallstudie.	107
4.4	Arb	eitsplatz	108
4	.4.1	Grundlagen	108
4	.4.2	Arbeitsplatzstruktur in SAP	109
4	.4.3	Pflege von Arbeitsplätzen	111
4	.4.4	Auswertungen	113
4	.4.5	Übungen zur Fallstudie	113
4.5	Arb	eitsplan	114
4	.5.1	Grundlagen	114
4	.5.2	Arbeitsplanstruktur in SAP	116
4	.5-3	Arbeitsplanvorgänge und Arbeitsplanfolgen	117
4	.5.4	Pflege von Normalarbeitsplänen.	119
4	.5.5	Übungen zur Fallstudie.	122
4.6	Einl	kaufsinfosatz	123
4	.6.1	Grundlagen und organisatorische Eingliederung	123
4	.6.2	Daten in Einkaufsinfosätzen	125
4	.6.3	Konditionen	126
4	.6.4	Einkaufsinfosätze pflegen	128
4	.6.5	Auswertungen	131
4	.6.6	Übungen zur Fallstudie	132
4.7	Ord	erbuch und Quotierung	133
4	.7.1	Orderbuch	133
	4.7.1.1	Grundlagen und organisatorische Eingliederung	133
	4.7.1.2	Orderbucheinträge pflegen	134
4	.7.2	Quotierung	136

4.7.2	.1 Grundlagen und organisatorische Eingliederung	136
4.7.2	2 Quotierungen pflegen	137
4.7.3	Übungen zur Fallstudie	139
4.8 Ko	onditionen im Vertrieb	140
4.8.1	Grundlagen	140
4.8.2	Pflege von Konditionssätzen.	142
4.8.3	Konditions- und Nettopreisliste	147
4.8.4	Übungen zur Fallstudie	148
Lo	gistische Prozesse	149
5.1 Lo	gistische Anwendungskomponenten in SAP	149
5.1.1	Produktionsplanung und -Steuerung (PP)	150
5.1.2	Materialwirtschaft (MM)	150
5.1.3	Vertrieb (SD)	151
5.1.4	Finanzwesen (EI) und Controlling (CO)	152
5.2 At	osatz- und Produktionsgrobplanung	153
5.2.1	Grundlagen	153
5.2.2	Durchführung der Absatz- und Produktionsgrobplanung	154
5.2.3	Pflege von Absatz- und Produktionsgrobplänen	156
5.2.4	Übungen zur Fallstudie	157
5.3 Pr	ogrammplanung	158
5.3-1	Grundlagen	158
5.3.2	Planungsstrategien	158
5.3.2	.1 Lagerfertigungsstrategien (make to stock)	158
5.3-2	.2 Kundenauftragsbezogene Planungsstrategien (make to o	rder).161
5.3.2	.3 Verfügbarkeitsprüfung	163
5.3-3	Planungseinstellungen	164
5-3-4	Durchführung der Programmplanung	166
5.3-5	Pflege von Planprimärbedarfen	167
5.3-6	Übungen zur Fallstudie	168
5.4 Mate	erialbedarfsplanu ng	168

	5.4.1	Grundlagen	168
	5.4.2	Planungsarten, Planungsumfang und Planungssteuerung	.170
	5.4.3	Primärbedarfe und Planungsvormerkdatei	.171
	5.4.4	Nettobeclarfsrechnung	172
	5.4.5	Beschaffungsmengenberechnung	174
	5.4.5.1	Statische Losgrößenverfahren	175
	5.4.5.2	Periodische Losgrößenverfahren	176
	5.4.5.3	Optimierende Losgrößenverfahren	177
	5.4.6	Terminierung.	177
	5.4.6.1	Terminierung bei Eigenfertigung	.178
	5.4.6.2	Terminierung bei Fremdbeschaffung	.182
	5.4.7	Ermittlung der Beschaffungselemente	184
	5.4.8	Stücklistenauflösung	185
	5.4.9	Durchführung der Materialbedarfsplanung	.186
	5.4.10	Ergebnisse der Materialbedarfsplanung	.187
	5.4.10.	1 Planaufträge	.187
	5.4.10.2	2 Dispositionsliste versus Materialbedarfs- / Bestandsliste	.188
	5.4.10-	Aufruf und Aufbau der Materialbedarfs- / Bestandsliste	.188
	5.4.10.4	Navigation / Interaktion in Materialbedarfs- / Bestandsliste	192
	5.4.10.	Weitere Auswertungsmöglichkeiten der Planungsergebnisse	193
	5.4.11	Übungen zur Fallstuclie.	.194
5.	5 Exte	erne Beschaffung	.194
	5-5.1	Überblick über den externen Beschaffungsprozess	195
	5.5.2	Bedarfsermittlung / Erzeugung von Bestellanforderungen	.197
	5.5.2.1	Steuerungselemente einer Bestellanforderung	197
	5.5.2.2	Erfassung und Generierung einer Bestellanforderung	.199
	5.5.3	Bezugsquellenermittlung und Lieferantenauswahl	203
	5.5.3-1	Ablauf der Bezugsquellenermittlung	203
	5.5-3.2	Anfrage und Angebot	.204
	5.5.3.3	Durchführung	209
	5.5.4	Bestellabwicklung und -Überwachung	210
	5.5.4.1	Grundlagen	.210
	5.5.4.2	Erfassung und Generierung einer Bestellung	211

5-5.4.3	Anzeigen, Ändern und Ausweiten von Bestellungen	216
5.5.4.4	Bestellüberwachung	217
5.5.4.5	Übungen zur Fallstudie	217
5.5.5	Wareneingang	218
5.5.5.1	Grundlagen der Warenbewegungen in SAP	219
5.5.5.2	Buchung von Warenbewegungen	. 220
5.5.5.3	Auswirkungen von Wareneingängen zu Bestellungen	. 222
5.5.5-4	Bestandsauswertungen	224
5.5Ö5	Übungen zur Fallstudie	225
5.5.6	Rechnungsprüfung und Zahlungsabwicklung	225
5.5.6.1	Rechnungsprüfung	225
5.5.6.2	Zahlungsabwicklung	231
5.5-6.3	Übungen zur Fallstudie	232
5.6 Ferti	gungssteuerung	232
5.6.1	Überblick über den Fertigungssteuerungsprozess	232
5.6.2	Erstellung bzw. Eröffnung von Fertigungsaufträgen	234
5.6.2.1	Elemente eines Fertigungsauftrages	234
5.6.2.2	Automatische Stammdatenübernahme	236
5.6.2.3	Fertigungsauftragsstatus	237
5.6.2.4	Erfassung, Generierung und Pflege von Fertigungsaufträgen	238
5.6.2.5	Übungen zur Fallstudie	241
5.6.3	Verfügbarkeitsprüfung und Terminierung	241
5.6.3-1	Verfügbarkeitsprüfung	241
5.6.3-2	Terminierung	244
5.6.4	Auftragsfreigabe und Druck von Auftragspapieren	244
5.6.4.1	Auftragsfreigabe	244
5.6.4.2	Druck von Auftragspapieren	245
5.6.4.3	Übungen zur Fallstudie	245
5.6.5	Materialentnahme und Übergabe an die Fertigung	246
5.6.5.1	Auswirkungen der Warenausgangsbuchung	246
5.6.5.2	Durchführung der Materialentnahme	247
5.6.5.3	Übungen zur Fallstudie	
5.6.6	Rückmeldungen	250

Inhaltsverzeichnis

4	5.6.6.1	Grundlagen	250
5	5.6.6.2	Retrograde Entnahme und automatischer Wareneingang	252
5	5.6.6.3	Durchführung von Rückmeldungen	253
5	5.6.6.4	Anzeige und Storno von Rückmeldungen	255
5	5.6.6.5	Übungen zur Fallstudie	256
5.6	.7	Wareneingang zum Fertigungsauftrag	256
5	5.6.7.1	Auswirkungen der Bewegungsbuchung	256
5	5.6.7.2	Durchführung der Wareneingangsbuchung	258
5	5.6.7.3	Übungen zur Fallstudie	259
5.7	Kun	denauftragsabwicklung	259
5-7	.1	Überblick über den Kundenauftragsabwicklungsprozess	259
5.7.	.2	Grundfunktionen im Vertrieb.	26
5	5.7.2.1	Nachrichtensteuerung und Preisfindung	261
5	5.7.2.2	Terminierung im Versand	262
5	5.7.2.3	Datenfluss'	266
5.7	.3	Auftragserstellung und Auftragspflege	266
5	5.7.3-1	Struktur von Verkaufsbelegen	266
5	5.7.3-2	Erstellung von Kundenaufträgen	268
5	5.7.3.3	Anzeigen / Ändern und Auswerten von Kundenaufträgen	271
5	5.7.3-4	Übungen zur Fallstudie	272
5-7	.4	Versandabwicklung	273
5	5.7.4.1	Struktur von Lieferbelegen	273
5	5.7.4.2	Erzeugung einer Lieferung	274
5	5.7.4.3	Anzeigen / Änderung und Auswertungen von Lieferungen	278
5	5.7.4.4	Übungen zur Fallstudie	279
5	5.7.4.5	Kommissionierung	279
5	5.7.4.6	Übungen zur Fallstudie	285
5	5.7.4.7	Warenausgang	285
5	5.7.4.8	Übungen zur Fallstudie	287
5.7	.5	Fakturierung.	288
5	5.7.5-1	Grundlagen	288
5	5-7.5-2	Fakturaerstellung	292
5	5-7.5-3	Übungen zur Fallstudie	296

Anhang	297
Anhang 1 Einrichtung Übungssystem für Novum Computer GmbH	297
Mandantenkopie	297
Benutzer einrichten	297
Customizingeinstellungen	299
Rumpfstammdaten anlegen	307
Anhang 2 Bemerkungen zu den Übungen	311
Organisatorische Daten	311
Nummernvergabe	312
Häufige Fehler	314
Musterlösungen	314
Abkürzungsverzeichnis	317
Literaturverzeichnis	319
Schlagwortverzeichnis	323