

Marlene Kück (Hrsg.)

Allgemeine Betriebswirtschaftslehre Grundlagen

3. Auflage

mm

BERLIN VERLAG Arno Spitz GmbH

Inhalt

Vorw	ort zur ersten Auflage	19
Vorw	ort zur zweiten Auflage	21
Vorw	ort zur dritten Auflage	23
I.	Grundlagen	
	Gegenstand, Aufgaben und Theoriekonzertionen der Betriebswirtschaftslehre Prof. Dr. F. H. Rieger	•
1.	Vorbemerkung	27
2.	Die Arten der Betriebe und ihre wichtigsten Merkmale	27
3. 3.1	Das betriebswirtschaftliche Lehrgebäude Die Einbettung der Betriebswirtschaftslehre in die	33
5.1	Wissenschaften	33
3.2	Zum Pluralismus der Betriebswirtschaftslehre	35
3.3	Das Erfahrungsobjekt der Betriebswirtschaftslehre	38
3.4	Die Gliederung der Betriebswirtschaftslehre	39
3.5	Die Wissenschaftsziele.	45
3.6	Die Auswahlprinzipien	
3.7	Die Systematisierungsprinzipien	54
4.	Schlußbemerkung	60
Anm	erkungen	61

lfragen	63
urverzeichnis	65
Management	
Planung, Organisation und Entscheidung im Unternehmen. Prof. Dr. Hartmut Kreikebaum	71
Planung im Unternehmen	71
Arten der Planung	72
Planungsinstrumente	76
Die Konkurrentenanalyse	
Die Analyse der Branchenstruktur	77
Die Marktanalyse	77
- ·	
Implementierung von Planungssystemen	81
Organisation im Unternehmen	82
Ziele der Organisation - Ziele für die Organisation	
Aufbau- und Ablauforganisation	82
Aufbauorganisation	83
Ablauforganisation	84
Prinzipien der Organisation	85
Arbeitsteilung und Delegation von Entscheidungen	
Formen der Koordination	86
Die Koordination durch Selbstbestimmung	87
Gruppenabstimmung	87
	Management Planung, Organisation und Entscheidung im Unternehmen

2.5.3	Abstimmung durch Hierarchie	87
2.6	Organisationsmanagement	88
3.	Entscheidungen und Entscheidungennegesse im	
3.	Entscheidungen und Entscheidungsprozesse im Unternehmen	90
3.1	Entscheidung als Prozeß	
3.2	Arten von Entscheidungen	
3.2.1	C	
3.2.1	Metaentscheidungen.	
3.2.2	ObjektentscheidungenOrganisationsentscheidungen	
3.2.4	Kommunikationsentscheidungen	
3.2.4 3.3		
3.3.1	Umweltzustände bei EntscheidungenSicherheit	
3.3.2	Risiko	
3.3.3		
3.3.3 3.4	Unsicherheit im engeren Sinne.	
3.5	Das Grundmodell der Entscheidungstheorie	93
3.3	Entscheidungen der Geschäfts- und Betriebsleitung:	0.4
	der Katalog echter Führungsentscheidungen	94
4.	Zusammenfassung	94
Kontr	ollfragen	95
Litera	turverzeichnis	95
2.	Innovationsmanagement Prof. Dr. Hartmut Kreikebaum	97
1.	Begriff und Bedeutung	97
1.1	Begriffliche Abgrenzung	
1.2	Bedeutung	
		
2.	Planung der Innovation	101
2.1	Die strategische Planung von Innovationen	
2.2	Innovationsstrategien	

2.3	Instrumente der strategischen Planung von	
	Innovationen	103
2.4	Elemente der Innovationsstrategie	107
2.5	Integration von F&E-Strategien und	
	Marktstrategien	109
3.	Organisation des Innovationsprozesses	
3.1	Überwindung von Innovationsbarrieren	111
3.2	Einsatz von Projektgruppen und Venture	
	Management	113
4.	Ventualle des Inneventionennersesses	115
4.	Kontrolle des Innovationsprozesses.	113
5.	Innovationsmanagement am Beispiel der umwelt-	
٠.	freundlichen Produktion	116
5.1	Die Bedeutung von Umweltschutz-Innovationen in	
	der GUS	116
5.2	Innovationsmanagement für integrierten	
	Umweltschutz	117
Kontro	ollfragen	118
Litara	tur	110
Litera	tui	119
III.	Betriebliche Funktionsbereiche	
1.	Materialwirtschaft	123
	Dr. Heinz Stark, DiplKfm. (t.o.) Wolf gang Werner	
1.	Begriffe, Objekte und Bedeutung	122
1.1	Beschaffung - Materialwirtschaft - Logistik	
1.1	Gegenstände	
1.2	Bedeutung und Rentabilitätsbezug	
1.5	Deacuting and Kentaomitatsbezug	128

2.	Materialwirtschaft im Wandel der Anforderungen	129
2.1	Veränderungen	
2.2	Konsequenzen	130
2.3	Zielsetzungen	
3.	Aufgabenfelder der Materialwirtschaft	135
3.1	Material-Disposition	135
3.2	Material-Einkauf	139
3.3	Material-Bereitstellung	141
3.4	Material-Entsorgung	
4.	Materialwirtschaft und Unternehmensführung	146
4.1	Materialmanagement	146
4.2	Materialwirtschaftspolitik	
4.3	Managementunterstützende Instrumente	
Kontro	ollfragen	171
Litera	tur	172
2.	Leistungserstellung	1774
	(Produktions- und Kostenaspekte) Prof. Dr. Günter Fandel und DiplWirtschaftsmat DiplÖkonom Eugen May	
1.	Problemstellung	174
2.	Die betriebswirtschaftliche Produktionstheorie	175
2.1	Die Aktivitätsanalyse	175
2.2	Produktionsfunktionen	180
2.2.1	Die limitationalen Produktionsfunktionen von	
	Leontief	184
2.2.2	Die limitationalen Produktionsfunktionen nach	
	Gutenberg.	186

2.2.3	Die klassischen Produktionsfunktionen	188
2.2.4	Die neoklassischen Produktionsfunktionen von	
	Cobb und Douglas	190
3.	Kostentheorie	192
3.1	Der Kostenbegriff	193
3.2	Die Minimalkostenkombination	195
3.2.1	Bestimmung der Minimalkostenkombination für	
	substitutionale Produktionsfunktionen	195
3.2.2	Bestimmung der Minimalkostenkombination für	
	limitationale Produktionsfunktionen	198
3.3	Ergänzungen	
Kontro	ollfragen	200
Litera	tur	200
3.	Marketing	202
	Prof. Dr. Manfred Brubn	
1.	Grundbegriffe und -konzepte des Marketing	202
1.1	Begriff und Entwicklungsphasen des Marketing	202
1.2	Marktabgrenzung und Marktsegmentierung als	
	Ausgangspunkt	206
1.3	Marktorientiertes Entscheidungsverhalten	207
1.4	Festlegung des Marketingplans	
1.5	Erfolgsfaktoren im Marketing	
2.	Informationsgrundlagen des Marketing	213
2.1	Funktionen und Formen der Marketingforschung	
2.2	Methoden der Gewinnung von	
	Marketinginformationen	215
2.2.1	Erhebung von Primärdaten	
2.2.2	Erhebung von Sekundärdaten	
2.3	Methoden der Marktprognose	

3.	Entscheidungen über den Einsatz von Marketing-	
	instrumenten	221
3.1	Entscheidungen der Produktpolitik	221
3.1.1	Ziele und Aufgaben der Produktpolitik	221
3.1.2	Prozeß des Produktmanagements	222
3.1.3	Produktpolitische Instrumente und Entscheidungs-	
	tatbestände	224
3.2	Entscheidungen der Preispolitik	227
3.2.1	Ziele und Instrumente der Preispolitik	227
3.2.2	Prozeß der Preisfestlegung	
3.2.3	Methoden der Preisfestlegung	232
3.3	Entscheidungen der Kommunikationspolitik	235
3.3.1	Ziele und Bedeutung der Kommunikationspolitik	235
3.3.2	Prozeß der Kommunikationsplanung	236
3.3.3	Überblick über zentrale Kommunikations-	
	instrumente	241
3.3.4	Notwendigkeit einer Integrierten Unternehmens-	
	kommunikation	245
3.4	Entscheidungen der Vertriebspolitik	246
3.4.1	Ziele und Entscheidungsbereiche der Vertriebs-	
	politik	
3.4.2	Prozeß der Vertriebsplanung	247
3.4.3	Gestaltung von Vertriebssystemen	248
3.5	Kombination der Instrumente im Marketingmix	251
4.	Gestaltung der Marketingorganisation	253
4.1	Anforderungen an die Marketingorganisation	253
4.2	Grundformen der Marketingorganisation	254
4.3	System des Produkt- und Kundengruppen-	
	managements	256
Kontr	ollfragen	258
Litera	tur	259

4.	Investition	262
	Prof. Dr. Guido Eilenberger	
1.	Grundbegriffe zur Investition	262
2.	Investitionsmanagement	268
2.1	Investitionsplanung	270
2.2	Investitionsentscheidung	270
2.3	Investitionskontrolle	272
3.	Investitionsrechnungsverfahren	273
3.1	Statische Investitionskalküle	274
3.2	Dynamische Investitionsrechnung	279
3.3	Berücksichtigung von Steuerwirkungen	287
3.4	Berücksichtigung unsicherer Planungswerte	288
3.5	Abstimmung von Investition und Finanzierung:	
	Capital Budgeting	293
4.	Fallstudie zum Investitions- und Finanzierungs-	
	management	297
Kont	rollfragen	302
Liter	aturverzeichnis	302
Litter	atul verzerennis.	502
5.	Finanzierung	304
	Prof. Dr. Marlene Kück	
Kapi	tel I: Grundlagen	304
1.	Finanzierungsbegriff	304
2.	Finanzwirtschaftliche Rechnungsgrößen	
3.	Finanzwirtschaftliche Zielsetzungen	
4.	Finanzierungsformen und Finanzierungsquellen	
-		

Kapitel	II: Liquidität und Kreditwürdigkeit	317
1.	Liquiditätsbegriff	317
2.	Liquiditätsmessung	
3.	Kreditwürdigkeit und Kreditwürdigkeitsprüfung	
3.1	Persönliche Kreditwürdigkeit	
3.2	Wirtschaftliche Kreditwürdigkeit	
Kapitel	III: Kapitalbedarf und Finanzierung	.353
1.	Kapitalbedarfsermittlung	353
2.	Außenfinanzierung	356
2.1	Einlagen- und Beteiligungsfinanzierung	356
2.2	Kreditfinanzierung	362
2.3	Börsenfinanzierung (Going Public)	368
3.	Finanzierungsgepflogenheiten	
Kapitel	IV: Cash-flow und Finanzierungsrechnung.	.382
1.	Der Begriff des Cash-flow	382
2.	Die Berechnung des Cash-flow	385
3.	Finanzierungsrechnung	.387
4.	Die kreditpolitische Bedeutung des Cash-flow	398
Kontro	llfragen:	399
Literati	ur	407
6.	Personaleinsatz	411
	Prof. Dr. Fritz Bisani	
1.	Der Betrieb als produktives soziales System	411
2. Bes	stimmungs gründe der betrieblichen Leistung	412
2.1	Zusammenwirkende Faktoren	412
		13

2.2	Bestimmungsgründe des Leistungsangebots des	
	Mitarbeiters	414
2.3	Leistungsanforderungen	417
2.4	Anpassung von Leistungsangebot und Leistungs-	
	anforderungen	417
2.5	Organisatorisches Zusammenwirken	418
2.6	Einfluß des Arbeitssystems und der Arbeits-	
	organisation	418
3.	Erhaltung und Sicherung der Leistungsfähigkeit	419
3.1	Die Personalauswahl	
3.1.1	Bestimmung der Anforderungen	419
3.1.2	Personalanwerbung	
3.1.3	Personalauswahl	
3.2	Personalerhaltung (Leistungsfähigkeit)	424
3.2.1	Grundsätze	424
3.2.2	Erhaltung der körperlichen Leistungsfähigkeit	
3.3	Personalentwicklung	427
3.3.1	Grundsätze	427
3.3.2	Inhalte der Personalentwicklung	428
3.3.3	Bereiche der Personalentwicklung	429
4.	Erhaltung der Leistungsbereitschaft und	
	Leistungswilligkeit	430
4.1	Grundlagen der Leistungsbereitschaft	430
4.1.1	Motive als Gründe menschlichen Handelns	430
4.1.2	Leistungsniveau	432
4.1.3	Motivkonflikte	
4.1.4	Leistungshemmnisse und Abwehrmechanismen	433
4.1.5	Motivation zur Arbeit	
4.2	Struktur menschlicher Motive	436
4.2.1	Inhaltstheorien	436
4.2.2	Prozeßtheorien	
4.2.3	Theorie der Arbeitszufriedenheit.	
4.3	Beseitigung von Leistungshemmnissen	
4.3.1	Konfliktarten	441

4.3.2	Konfliktursachen	442
4.3.3	Konfliktlösung	443
5.	Steigerung der Leistungsbereitschaft und	
	Leistungswilligkeit durch Personalführung	445
5.1	Aufgaben der Personalführung	
5.2	Besonderheiten der Personalführung	446
5.2.1	Allgemeines	446
5.2.2	McGregors X-Y-Theorie	446
5.2.3	Mitarbeiterorientiertes versus sachaufgaben-	
	bezogenes Führungsverhalten	448
5.2.4	Weiterentwicklung	449
5.3	Führungsmodelle	451
5.3.1	Allgemeines	451
5.3.2	Führungsmodelle nach dem Delegationsprinzip	451
5.3.3	Führungsmodelle nach dem Zielsetzungs- und	
	Regelkreisprinzip	452
5.3.4	Führungsmodell nach organisationstechnischen	
	Prinzipien	
5.3.5	Kombinierte Modelle	453
6.	Zusammenfassung	454
Kontro	ollfragen	455
Literat	tur	456
IV.	Rechnungswesen, Kalkulation und	
	Preisbildung	
1.	Finanzbuchführung und Jahresabschluß.	461
	Prof. Dr. Peter Siewert	
1.	Grundlagen	461

1.1	Aufgaben und Teilbereiche des betrieblichen	
	Rechnungswesens	461
1.2	Aufgaben der Finanzbuchführung	463
1.3	Normierung der Finanzbuchführung	464
1.4	Inventur und Inventar	467
15	Bilanz	471
1.6	Einfache Erfolgsermittlung durch Kapitalvergleich	473
2.	Doppelte Buchführung	475
2.1	Bilanzveränderung durch Geschäftsvorfälle	475
2.1.1	Grundformen	475
2.1.2	Erfolgsunwirksame Geschäftsvorfälle	476
2.1.3	Erfolgswirksame Geschäftsvorfälle	477
2.2	Buchen auf Konten	478
2.2.1	Rechnungsform des Kontos	478
2.2.2	Buchen auf Bestandskonten	479
2.2.2.1	Aktivkonten und Passivkonten	479
2.2.2.2	Eröffnungsbilanzkonto und Schlußbilanzkonto	482
2.2.3	Eigenkapitaländerungen und das Buchen auf	
	Erfolgskonten	483
2.2.3.1	Aufgliederung des Eigenkapitalkontos in	
	Unterkonten	. 483
2.2.3.2	Buchen auf Erfolgskonten	484
2.2.3.2.	1 Aufwandskonten und Ertragskonten	. 484
2.2.3.2.	2 Gewinn- und Verlustkonto	485
2.2.3.3	Buchen auf Privatkonten	487
2.2.4	Buchen auf gemischten Konten	487
2.2.5	Kontenzusammenhang und doppelte Gewinnermitt-	
	lung	490
2.2.6	Bilden und Deuten von Buchungssätzen	490
2.3	Technik des Jahresabschlusses	494
2.3.1	Vorbereitende Abschlußarbeiten	494
2.3.1.1	Abschreibungen	497
2.3.1.2	Zeitliche Erfolgsabgrenzung	499
2.3.1.3	Abschlußübersicht	502
2.3.2	Abschlußbuchungen	505

2.4	Zur Organisation der Buchführung	506
2.4.1	Einfache und doppelte Buchführung	506
2.4.2	Die Bücher der Buchführung	507
2.4.3	Kontenrahmen und Kontenplan	508
3.	Jahresabschluß	510
3.1	Aufgabenstellung	510
3.2	Ansatzregeln	513
3.3	Bewertungsregeln	516
3.4	Gliederung von Bilanz und Gewinn- und	
	Verlustrechnung	521
3.4.1	Allgemeine Grundsätze	521
3.4.2	Bilanz der Kapitalgesellschaften	523
3.4.3	Gewinn- und Verlustrechnung der	
	Kapitalgesellschaften	525
3.5	Anhang und Lagebericht	527
Kontro	llfragen	528
Literati	ır	534
2.	Kostenrechnung, Kalkulation und	
	Preisbildung	536
	Prof. Dr. Günter Ebert	
1.	Grundlagen der Kostenrechnung	536
1.1	Wesen der Kosten- und Leistungsrechnung	
1.2	Aufbau der Kosten- und Leistungsrechnung	537
1.2.1	Kostenartenrechnung	539
1.2.2	Kostenstellenrechnung	
1.2.3	Kostenträgerrechnung	539
1.2.3.1	Kostenträgerstückrechnung	
1.2.3.2	Kostenträgerzeitrechnung	
1.3	Abwicklung der Kosten- und Leistungsrechnung	
1.4	Prinzipien der Kosten- und Leistungsrechnung	

1.4.1	Gestaltungsgrundsätze der Kosten- und Leistungs-	
	rechnung	542
1.4.2	Verrechnungsprinzipien der Kosten- und Leistungs-	
	rechnung	543
2	W.H. J 1.D. 1.1.1.1	544
2.	Kalkulation und Preisbildung	
2.1	Allgemeine Grundlagen	
2.1.1	Bewertung von Beständen	
2.1.2	Beurteilung der Wirtschaftlichkeit	545
2.1.3	Preisbildung und Preiskontrolle	545
2.2	Kalkulationsverfahren und -methoden	545
2.2.1	Einteilung nach Kalkulationsverfahren	546
2.2.2	Einteilung nach dem Kalkulationszeitpunkt	546
2.3	Durchführung der Kalkulation	547
2.3.1	Kalkulation im Industriebetrieb	547
2.3.2	Kalkulation im Handelsbetrieb	550
2	**	550
3.	Kostenrechnungssysteme.	
3.1	Voll- bzw. Teilkostenrechnungen	
3.2	Ist-/Plankostenrechnungen	
3.3	Weiterentwicklungen in der Kostenrechnung	554
Kontre	Kontrollfragen	
Literatur		556
Autor	enverzeichnis	557
Schlag	gwortregister	559
~ viiiu	= TT UI 61 U = 10 6V1	~~/