

WELTHANDELSORGANISATION WTO (GATT)

Aufgaben/Aktivitäten/EU-Beziehungen

Ein Hand- und Lehrbuch



PETER LANG

Frankfurt am Main • Berlin • Bern • Bruxelles • New York • Oxford • Wien

Inhaltsverzeichnis

Abkürzungsverzeichnis	8
I. EINLEITUNG	10
1. Oberblick über die Freihandelstheorien und verschiedene Aspekte der Globalisierung	11
1.1. Theorie der absoluten Kostenvorteile von Adam Smith	11
1.2. „Erziehungszöir-Argument von Friedrich List	12
1.3. Theorie der komparativen Kostenvorteile von Ricardo	13
1.4. Kritische Gesamtbewertung	15
I.S Liberalisierung des Welthandels und Globalisierung der Märkte	18
1.5.1. Begriff und Dimensionen der Globalisierung	18
1.5.2. Nebenwirkungen der Globalisierung	20
1.5.3. Die wirtschaftlichen Voraussetzungen der Nutzung der Chancen der Globalisierung	23
II. GATT (General Agreement on Tariffs and Trade • Das Allgemeine Zoll- und Handelsabkommen)	25
11.1 Die Entstehungsgeschichte des GATT	25
11.2 Organisation und zusätzliche Sonderabkommen des GATT	27
11.3. WTO (World Trade Organisation) und WTO-Übereinkünfte	28
11.3.1 Organe der WTO	30
11.3.2. Streitbeilegung beim WTO-System	31
11.3.2.1. Streitschlichtungsverfahren nach dem GATT-Vertrag	31
11.3.2.2. Das neue Verfahren der WTO	32
11.4 Grundprinzipien des GATT	36
11.4.1 Die Meistbegünstigungsklausel	36
11.4.1.1 Zollbegriff, Zollabbau und GATT-Runde	37
11.4.1.1.2 GATT-Runde und Zollabbau	39
11.4.1.1.3. Effektive Zollsenkung nach der Uruguay- Runde	42
11.4.2 Der Grundsatz der Inländerbehandlung	44
II.4.3 Das Verbot nichttarifärer Handelshemmnisse	45
11.4.3.1. Aufteilung von nichttarifären Handelshemmnisse	45
11.4.3.1.1. direkte Handelshemmnisse	45
11.4.3.1.1.1. Importkontingente und-Kontrolle	46
11.4.3.1.1.2. Abschöpfungen	47
11.4.3.1.2. Indirekten Handelshemmnisse	47
11.4.3.1.2.1. Ursprungsregeln	48

11.4.3.1.2.2. Technische Handelshemmnisse	49
11.4.3.1.2.3. Inspektion vor Versand	51
11.4.3.1.2.4. Diskriminierende Zollwertfestsetzung	52
11.4.3.1.2.5. Komplizierte Einfuhrförmlichkeiten	52
11.4.3.1.2.6. Besondere Qualitäts- oder Verpackungsstandard	54
11.4.3.1.2.7. Direkte Beteiligung des Staates am Handel	54
11.4.3.2. Freiwillige Exportbeschränkungsabkommen	54
11.4.3.2.1. Paradebeispiel für Exportbeschränkungsabkommen: Textilindustrie	58
11.4.4. Der Grundsatz der Reziprozität	60
11.5. Neuen Gebiete der WTO	62
11.5.1. Der Handel mit Dienstleistungen^ATS- General Agreement on Trade in Services)	62
11.5.1.1. Begriff und Arten der .Dienstleistungen"	62
11.5.1.2. Handelshindernisse im internationalen Dienstleistungshandel und Marktzugangspflichten im GATS	63
11.5.1.3. Die Haltung der Entwicklungslander während der Uruguay-Runde	65
11.5.1.4. Inhalt des GATS-Rahmenabkommens	66
H.5.1.5. Audiovisionsbereich im WTO-Vertragswerk ("Kulturelle Ausnahmen")	71
II. 5.1.6. Finanzdienstleistungen	74
11.5.1.6.1. Liberalisierung der Finanzmärkte	74
11.5.1.6.1.1. Der Begriff der Finanzdienstleistungen im GATS	77
11.5.1.6.1.2. Inhalt des WTO-Finanzdienstleistungsabkommens	77
ü.5.1.7. öffentliches Beschaffungswesen	79
11.5.2. Abkommen zum Schutz geistiger Eigentumsrechte (TRIPS)	81
11.5.2.1. Inhalt des Abkommens	82
11.5.2.1.1. Die vom TRIPS erfaßten Gebiete des Schutzes geistigen Eigentums	85
11.5.2.1.2. Urheberrechte (Copyright) und benachbarte Rechte:	85
11.5.2.1.3. Computerprogramme	86
11.5.2.1.4. Patente	86
11.5.2.1.5. Handelsmarken (§ 15):	88
11.5.2.1.6. Geographische Herkunftsangaben (§ 22):	88
11.5.2.1.7. Industriedesign (Gewerbliche Muster und Modelle){§ 25,26}	89
11.5.2.1.8. Topographien (Layout- Designs) für integrierte Schaltkreise	89
11.5.2.1.9. Schutz von Betriebs- und Geschäftsgeheimnisse (TRIPS-Abschnitt 7)	90
11.5.2.1.10. Kontrolle von wettbewerbswidrigen Praktiken in Vertragslizenzen	90
11.5.2.1.11. Durchsetzungsmaßnahmen (Teil 3):	90
11.5.2.2. Das Patentrecht auch als Instrumentarium des Protektionismus ?	91
11.5.3. Handelsbezogene Investitionsmaßnahmen (TRIMS- Agreement on Trade Related Aspects of Investment Measures)	93
11.5.3.1. "Local-Content"-Praxis der EG	95
11.5.3.2. Direktinvestitionen und die globale Flexibilität transnationaler Unternehmen	95
11.5.3.2.1. Beschäftigungseffekte der ausländischen Direktinvestitionen	97
ff.6. Neueste Gebiete der WTO:	99
Internationale Standards: Öko-Klausel, Sozial- Klausel, Korruptionsbekämpfung und Frage des Mindeststandards für ein internationales Wettbewerbrecht	99
H.6.1. Handel und Umwelt (Umwelt- und Konsumentenschutz)	99
11.6.1.1. Berührungspunkte des Handels mit Umweltaspekten	100
11.6.1.2. Umweltschutz im WTO-Regelwerk	101
11.6.1.3. Die Frage des Ökostandards, die Begriffe Okolabel und Öko-Dumping	103
11.6.1.4. Ökosteuer als Ordnungspolitik	107
11.6.1.5. Internationale Umweltabkommen	109
11.6.1.7. Annäherungsbeispiele der GATT-Panels zu den bestimmten Umweltfragen	112

n.6.3. Sozialklausel	114
11.6.2.1. Sozialdumping oder neues Instrument zur Protektion ?	115
11.6.2.2. Unterehmenseigene Verhaltenskodizes (Codes of Conduct)	118
11.6.2.3. Sozialcharta der EU	121
11.6.2.4. Kritische Bewertung der EU- Entsenderichtlinie	123
II.6.3. Handel und Wettbewerb (Frage des Mindeststandards für ein Kartellrecht)	126
11.6.3.1. Auch ein TRAMS-Abkommen ?	126
11.6.3.2. Wettbewerbsregeln im GATT	127
H.6.3.3. Versuch eines Entwurfs durch (.International Antitrust Code Working Group- IAC -"	128
H.6.3.4. Argumente gegen die Notwendigkeit einer internationalen Wettbewerbspolitik	129
H.6.3.5. Entwicklungslander und die Frage des Weltkartellrechts	130
M.6.3.6. Eine Alternative für die heutige Antidumping-Praxis?	131
H.6.3.7. Kartellrechtlicher internationaler Mindeststandard	132
H.6.3.8. Intensivierung der internationalen kartellrechtlichen Konflikte	133
11.6.3.9. WTO als günstigste Alternative für die institutionelle Einbettung eines Weltkartellabkommens ?	134
Ü.6.4. Internationale Korruptionsbekämpfung	136
11.6.4.1. Begriff Korruption (Bestechung)	136
H.6.4.2. Korruptionsökonomik	137
H.6.4.3. Voraussetzungen für das Zustandekommen eines Korruptionsgeschäfts	137
11.6.4.4. Theoretische Ansätze für Korruptionsgeschäfte	138
H.6.4.5. Auswirkungen der Korruption auf Wirtschaft und Politik	139
11.6.4.6. Korruptionsschaden an Demokratien über das Parteienstruktursystem (Parteienklientelismus)	141
11.6.4.7. Korruptionsbekämpfung (Antikorruptionspolitik)	143
11.6.4.7.1. Die OECD- Konvention	144
H.6.4.7.2. Korruptionsindex (KI)	145
11.6.4.7.3. Bekämpfung im Geschäftsverkehr (Verhaltenskodex der ICC)	146
n.6.4.8. Geldwäsche	147
11.6.4.8.1. Definition und sozioökonomische Auswirkungen der Geldwasche	147
11.6.4.8.2. Internationale Bekämpfung und nationale gesetzliche Maßnahmen	149
III. AUSNAHMEN	149
111.1 Die Erteilung von sog. "Waivers"	149
111.2 Die Schutzklausel (sog. "Escape Clause")	150
111.3 Dritte Ausnahme: Regionalismus (Bildung von Wirtschaftsblöcken)	152
HL3.1. Theoretischen Ansätze über die Optimalität einer Integration	157
111.3.1.1. Determinanten einer Zollunion	158
111.3.1.2.1. Voraussetzungen der Vereinbarkeit der Integrationsverträge mit GATT	163
111.3.1.3. Arten der wirtschaftlichen Kooperation der EU mit der Außenwelt	166
111.3.1.3.1. Fällige interne Reformen der EU noch vor einer neuen Erweiterung	168
111.3.1.3.2. Wirtschaftsräume mit der EU	171
111.3.1.3.2.1. Auf der Grundlage einer Zollunion	171
111.3.1.3.2.1.1. Charakteristikum von Assoziierungsabkommen	171
111.3.1.3.3. Arten der Assoziierung	172
111.3.1.3.3.1. Assoziierungsabkommen mit den Reformstaaten Osteuropas	173
IIU.1 J-J.2. Assoziierungsabkommen mit der Türkei	176
111.3.1.3.3.2.1. Der langjährige Verlauf der Zollunion mit der Türkei	176
111.3.1.3.3.2.2. Ehrgeizige Infrastrukturinvestitionen	178
111.3.1.3.3.2.3. Die Frage der Arbeitnehmer-Freizügigkeit und das Assoziationsrecht als .Teil des Rechts der Europäischen Union"	180
111.3.1.3.3.2.4. Statistische Grunddaten über die türkische Wirtschaft	182
111.3.1.3.3.2.5. Beitrittskandidatur von Helsinki und die auferlegten Prämisse	183
111.3.1.3.3.2.6. Wunschzettel bestimmter Gegnerkreise	187
111.3.1.3.3.2.2. Wirtschaftsräume mit der EU auf der Grundlage einer Freihandelszone	190

111.3.2.1.2.2.1	EWR (Europäischer Wirtschaftsraum)	190
111.3.2.1.2.2.2.	Die Lome - Abkommen mit AKP- Staaten	191
III.3.2.4.	Freihandelszonenabkommen mit Israel	194
III.3.2.5.	Assoziationsabkommen mit Marokko	194
III 3.2.6.	Freihandelsabkommen mit Mexiko	194
III.3.2.7.	Handels- und Kooperationsabkommen mit Südafrika	195
IH.3.2.8.	Wirtschaftsraume der übrigen Länder	195
1(1.3.2.8.1.1.	Besondere Art der Beziehung der Schweiz zur EU	197
111.3.2.9.	NAFTA (Nordamerikanische Freihandelszone)	201
111.3.2.10.	APEC (Asean Pacific Economic Cooperation - Asiatisch-Pazifische Wirtschaftliche Zusammenarbeit)	203
1113 2.11	ASEAN/AFTA (Assoziation of Southeast Asian Nations/ Asean Free Trade Area - Vereinigung Südostasiatischer Staaten)	204
111.3.2.12.	Anden-Pakt-Gemeinschaft	206
1113 2.13	MERCOSUR (Mercado Commun del Cono Sur- Gemeinsamer Markt in Südamerika	207
111.3.2.14.	SAARC (South Asia Association for Regional Cooperation- Südasiatische Gemeinschaft für Regionale Zusammenarbeit	208
111.3.2.15.	ECOWAS (Economic Community of West African States	209
111.3.2.16.	OAU (Organisation der Afrikanischen Einheit	209
111.3.2.17.	VAM (Vereinigter Arabischer Maghreb)	210
III.3.2.18.	CEFTA (Central European Free Trade Area-Zentraleuropäische Freihandelsabkommen)	210
111.3.2.19.	ECO (Organization for Economic Cooperation)	210
111.3.2.20.	BSEC (Black Sea Economic Cooperation -Schwarzmeer-Wirtschaftszone)	212
111.4	Ausnahmen vom allgemeinen Verbot mengenmäßiger Beschränkungen	213
HL.4.1	Agrarbereich	215
111.4.1.1.	Strategie der Erweiterung der Agrar-Ausnahmen	216
111.4.1.2.	Regelung der WTO	216
HL.4.1.3.	Probleme aus dem EU-Agrarsystem und „vorprogrammierte“ Agrarkonflikte	218
111.4.1.4.	Ein interessanter Protektionsfall der letzten Zeit: EU-Bananenmarktordnung	221
111.5	Subventionen (insbesondere Exportsubventionen)	223
111.5.1.	Subventionen im WTO- Abkommen	226
111.5.2.	Der allgemeine Rahmen der EU-Subventionspraxis	228
IM.5.2.1.	Intervention des WTO-Panelurteils auf das Exportförderungssystems der USA	230
111.6	Sonderstatus für die Entwicklungsländer	230
HL.6.1.	Weitere Ausnahme des GATT: Sonderrechte für Entwicklungslander	231
111.6.1.1.	Sonderrechte seit der Tokio-Runde für Entwicklungsländer	232
111.6.1.2.	Kein großes Echo bei den Industrieländern zur Umsetzung	233
111.6.1.3.	Die Entstehung von UNCTAD	235
III.6	J Allgemeines Präferenzsystem zugunsten der Entwicklungsländer	236
ni.6.4.	Exportstrukturen von Entwicklungsländern	237
HL.6.5.	Eine gemeinsame Entwicklungspolitik der EU ?	238
III.6.6.	Marktwirtschaftliche Entwicklungspolitik	240
111.7	Antidumpingregeln	243
III.7.1	Zum Begriff "Dumping"	243
III. 7.2	"Dumping" als Ausnahme von den GATT-Verpflichtungen	244
ni.7.3	Neuere Präzisierungen in dem WTO-Abkommen	245
m.7.4	Die Problematik der Feststellung des "fairen" Preises	247
III.7.5	Vergleich bezüglich des Antidumpingverfahrens zwischen der EU und den USA	248
111.7.5.1	Antidumpingverfahren der EU	248
111.7.5.2	Der politische Einfluß bei der Antidumping-Politik in der EU	250
111.7.5.3	Antidumpingverfahren und der politische Einfluß bei der Antidumping-Politik der USA	254

IV. Protektionismus versus Freihandel	257
IV.1. Theorie Strategischer Handelspolitik (<i>Rechtfertigung für neuen Protektionismus</i>)	258
IV.2 Die Einwirkungen der Protektion auf die Gesamtwirtschaft	261
IV.2.1. Subventionsbeispiele der Industrieländer aus der Praxis	265
IV.3 Protektionspolitiken der „Triade“	267
IVJ.1 Industriepolitiken der „Triade“	267
IV.3.1.1. Industriepolitik und die protektionistische Gesetzgebung der USA	268
IV.3.1.2. Industrie- und Außenhandelspolitik Japans	269
IV.3.1.3. Europäische Industriepolitik	270
IVJ.1.4. Gemeinsame Handelspolitik und Protektionismus der EG	270
IV.3.1.4.2. Neues Handelspolitisches Instrument der EU	274
IV.3.1.4.3. Industrie- und Handelspolitik nach dem Maastricht-Vertrag	275
V. Schlußbetrachtung	277
Literaturverzeichnis	284