

Astrid Simanek

Markt- und kompetenzorientierte Geschäftsfeldplanung

Wettbewerbs- und Integrationsstrategien in divisional organisierten Unternehmen

GABLER

Inhaltsverzeichnis XII1

INHALTSVERZEICHNIS

At	bildu	ngsverze	eichnis.	XVII
At	kürzu	ngsverz	eichnis	XXI
1	Einführung			
	1.1	mstellung	1	
	1.2	Zielse	tzung und Aufbau der Arbeit	3
2	Gru	ındlegu	ng	5
	2.1	Geschäftsfeldplanung		5
		2.1.1	Planung.	5
		2.1.2	Strategische Geschäftsfelder	
		2.1.3	Planung strategischer Geschäftsfelder	9
		2.1.4	Einordnung in ein Gesamtplanungssystem	12
	2.2	Marke	et-BasedViewofStrategy	15
		2.2.1	Vorbemerkungen	15
		2.2.2	Traditionelle Market-Based View	16
		2.2.3	Neuere Market-Based View	20
		2.2.4	Kritische Würdigung	23
	2.3	2.3 Resource-Based View of Strategy		
		2.3.1	Vorbemerkungen	25
		2.3.2	Erzielung und Appropriation von Renten	26
		2.3.3	Nachhaltigkeit von Renten.	30
		2.3.4	Kritische Würdigung	34
	2.4	Geschäf	tsfeldplanung auf Basis von Market- und Resource-Based View	
		of Strategy		
		2.4.1	Von Ressourcen über Fähigkeiten zu Kompetenzen	38

XIV Inhaltsverzeichnis

		2.4.2	Bedeutungsanstieg von Kompetenzen,	
			insbesondere immaterieller Kompetenzbausteine	42
		2.4.3	Grundkonzept markt- und kompetenzorientierter	
			Geschäftsfeldplanung	44
3	Ziel	e mark	t- und kompetenzorientierter Geschäftsfeldplanung	49
	3.1	Koalit	ions- und agencytheoretische Grundlagen	49
		3.1.1	Koalitionstheorie	49
		3.1.2	Agencytheorie	54
	3.2	Norma	ative Grundlagen	59
		3.2.1	Unternehmungsphilosophie und -kultur	60
		3.2.2	Vision	61
	3.3	Gesch	äftsbezogene Wettbewerbsvorteilsziele	63
		3.3.1	Sachziele	64
		3.3.2	Wertziele.	70
		3.3.3	Sozialziele	79
	3.4	3.4 Geschäftsübergreifende komparative Integrationsvorteilsziele		
		3.4.1	Sachziele	83
		3.4.2	Wertziele	91
		3.4.3	Sozialziele	94
4	A		1D	
4		•	nd Prognosen markt- und kompetenzorientierter eldplanung mit anschließender Bestimmung von Ziellücken	95
	Ges			
	4.1	Grund	lsätzliches zu Analysen und Prognosen	95
	4.2	Gesch	äftsbezogene Analysen, Prognosen und Ziellücken	99
		4.2.1	Externe Analysen und Prognosen	100
			4.2.1.1 Kundenbedürfhisse	101
			4212 Konkurrenten	105

<u>Inhaltsverzeichnis</u> XV

		4.2.2	Interne Analysen und Prognosen	109	
		4.2.3	Ziellücken für Wettbewerbsvorteilsziele	115	
	4.3	Gesch	äftsübergreifende Analysen, Prognosen und Ziellücken	119	
		4.3.1	Externe Analysen und Prognosen	119	
			4.3.1.1 Bedürfnisse operativer Unternehmungsbereiche	120	
			4.3.1.2 Alternative Intermediäre	124	
		4.3.2	Interne Analysen und Prognosen	125	
		4.3.3	Ziellücken für komparative Integrationsvorteilsziele	130	
5	Kon	zipieru	ng markt- und kompetenzorientierter Geschäftsfeldstrategien	134	
	5.1		hensweisen markt- und kompetenzorientierter		
		Strate	giekonzipierung	134	
		5.1.1	Primär marktorientierte Vorgehensweise.	135	
		5.1.2	Primär kompetenzorientierte Vorgehensweise	138	
		5.1.3	Integrierte markt- und kompetenzorientierte Vorgehensweise	140	
	5.2	Geschäftsbezogene Wettbewerbsstrategien			
		5.2.1	Kostenführerschaftsstrategien	142	
		5.2.2	Leistungsführerschaftsstrategien	149	
		5.2.3	Kombinationsstrategien	157	
	5.3	Gesch	äftsübergreifende Integrationsstrategien	164	
		5.3.1	Vertikalstrategien	168	
		5.3.2	Horizontalstrategien	173	
		5.3.3	Kombinationsstrategien	179	
6	Beu	rteiluns	g und Selektion markt- und kompetenzorientierter		
	Geschäftsfeldstrategien mit anschließender Ressourcenallokation				
	6.1 Beurteilung markt- und kompetenzorientierter Geschäftsfeldstrategi				
		6.1.1	Mögliche Beurteilungsinstrumente im Überblick	189	

XVI Inhaltsverzeichnis

		6.1.2	Ausgewählte geschäftsbezogene Beurteilungsinstrumente	195
		6.1.3	Ausgewählte geschäftsübergreifende Beurteilungsinstrumente	201
	6.2	Selekt	ion markt- und kompetenzorientierter Geschäftsfeldstrategien	211
	6.3	Ressou	rcenallokation auf die Geschäftsfelder	212
		6.3.1	Allokation finanzieller Ressourcen	212
		6.3.2	Allokation humaner Ressourcen	220
7	Zusa	ammen	fassung und Ausblick	223
Lit	eratur	verzeich	nnis	227
Zei	itschrif	ten-Ab	kürzungsverzeichnis	255