Schnelleinstieg in SAP® CRM

Markus Frey

Inhaltsverzeichnis

Vo	Vorwort			
1	Einstieg in ein CRM-System			
	1.1	Was ist ein CRM-System?	11	
	1.2	Benutzergruppen	13	
	1.3	Warum ist ein CRM-System hilfreich?	14	
	1.4	SAP CRM als Bestandteil der SAP Business Suite	15	
	1.5	Typische Systemarchitektur	17	
	1.6	Technische Entwicklung des SAP-CRM-Systems	18	
2	Grundlegende Konzepte			
	2.1	Architektur und Grundstruktur	23	
	2.2	UI-Konzept	25	
	2.3	Stammdaten	30	
	2.4	Bewegungsdaten	46	
3	Funktionen und Prozesse			
	3.1	Vertrieb mit Außendienst	65	
	3.2	Service im Callcenter	87	
	3.3	Marketingaktivitäten	98	
	3.4	Weitere übergreifende Funktionen	105	
4	Customizing des Systems			
	4.1	Stammdaten	114	
	4.2	Vorgänge	117	
	4.3	Benutzeroberfläche	131	
	4.4	Berechtigungen	142	
	4.5	Best Practices	143	
	4.6	Businessfunktionen	144	

5	Erw	eiterungen	147
	5.1	Grundlegendes Verständnis und Voraussetzungen	147
	5.2	Aktionen	148
	5.3	BAdl	151
	5.4	Implizite Erweiterungen	154
	5.5	Events	156
	5.6	Ul-Framework-Erweiterungen	159
	5.7	AET	164
6	Hilfr	eiche Funktionen für Anwender	167
	6.1	Personalisierung	167
	6.2	Suchen	173
	6.3	Weitere nützliche Funktionen	179
7	Tipps für Systembetreuer		
	7.1	Anzeige der technischen Daten	187
	7.2	WebUI ohne Erweiterungen	189
	7.3	Anzeigen von erweiterten Fehlern	190
	7.4	Verwendung des BOL-Modells	192
	7.5	Verhalten außerhalb des WebUl	196
	7.6	Hilfreiche Funktionen	197
	7.7	SAP-Hilfen/Support/Hinweise	200
8	Ausblick		203
Α	Der Autor		206
В	Index		207
С	Disclaimer		213