

Investitionssicherheit auf wessen Kosten?

Entwicklungspolitische Folgen von
Investitionspolitik in und jenseits
der WTO

Jonas Rüger
in Zusammenarbeit mit **Sören Becker**

|

Inhalt

Abkürzungen.....	3
Einleitung.....	5
1. Die Entwicklung der Investitionsagenda: Ein historischer Abriss.....	6
2. Der Baukasten zur sicheren Investition: Zentrale Elemente internationaler Investitionsabkommen.....	8
2.1 Der Investitionsbegriff.....	8
2.2 Liberalisierung.....	9
2.3 Transparenz.....	9
2.4 Investitionsschutz.....	10
2.5 Streitschlichtungsverfahren.....	11
3. Bilaterale Investitionsabkommen, Regionalabkommen, WTO: Die verwobene Welt internationaler Investitionsabkommen.....	12
3.1 Bilaterale Investitionsabkommen.....	12
3.2 Regionale Abkommen.....	13
3.3 Multilaterale Abkommen/WTO.....	14
3.4 Die verwobene Welt internationaler Investitionsabkommen.....	16
4. Akteure und Strategien.....	18
4.1 Zwischen Multi- und Bilateralismus: Die Taktik der EU.....	18
4.2 Notfalls unilateral: Die Haltung der USA.....	20
4.3 Schwellenländer und »asiatische Tiger«.....	21
4.4 Die investitionspolitische Zwickmühler der Entwicklungsländer.....	21
4.5 Liberalisierungslobby: Big Business und transnationale Konzerne.....	22
4.6 Internationale Gewerkschaften.....	23
4.7 Positionen kritischer NRO.....	24
5. Investitionen und Entwicklung: Internationale Investitionsabkommen in der Kritik.....	25
5.1 Einschränkung politischer Handlungsspielräume.....	25
5.2 Internationale Investitionsabkommen und wirtschaftliche Entwicklung.....	26
5.3 Arbeitsrechte und Beschäftigungsbedingungen.....	27
5.4 Investitionen und Umwelt.....	28
5.5 Das Dienstleistungsabkommen GATS: Privatisierungsdruck auf öffentliche Dienstleistungen.....	28
6. Fazit: Ohne grundsätzliche Alternativen in der Investitionspolitik entsteht keine nachhaltige Entwicklung!.....	30
Literaturverzeichnis.....	31