Katrin Louise Holzmann

Sammler und Museen

Kooperationsformen der Einbindung von privaten zeitgenössischen Kunstsammlungen in die deutsche Museumslandschaft

Springer VS

Inhaltsverzeichnis

1	Einleitung	11				
2	Das private Sammeln und das Mäzenatentum					
	2.1 Der Prozess des Sammeins					
	2.2 Der internationale Markt für zeitgenössische Kunst	21				
	2.2.1 Der primäre und sekundäre Kunstmarkt	21				
	2.2.2 Zeitgenössische Kunst als Statussymbol	26				
	2.2.3 Die private Käuferschicht	28				
	2.2.3.1 Der leidenschaftliche Sammler	30				
	2.2.3.2 Der investitionsmotivierte Kunstkäufer	31				
	2.2.3.3 Die private Unternehmenssammlung	32				
	2.3 Der Aufbau einer privaten Sammlung zeitgenössischer Kunst	34				
	2.3.1 Das Sammeln als Auseinandersetzung mit der eigenen Zeit	34				
	2.3.2 Die private Kunstsammlung als künstlerische Leistung	36				
	2.4 Die Rolle des Kunstsammlers	38				
	2.4.1 Der Kunstsammler als Stakeholder auf dem Kunstmarkt	38				
	2.4.2 Der Kunstsammler als Mäzen	42				
3	Die öffentlichen Kunstmuseen in Deutschland	45				
	3.1 Der Museumsbegriff					
	3.2 Die Kernaufgaben im öffentlichen Kunstmuseum					
	3.2.1 Sammeln	49				
	3.2.2 Bewahren	52				
	3.2.3 Forschen	53				
	3.2.4 Vermitteln	54				
	3.2.5 Der Wandel und die Perspektiven der Museumsaufgaben .	57				
	3.3 Die Trägerschaften und Organisationsformen öffentlicher					
	Museen					
	3.3.1 Die staatliche Kunst-und Kulturförderung	60				
	3.3.1.1 Der Bund	64				
	3.3.1.2 Die Länder	65				
	3.3.1.3 Die Kommunen	66				
	3.3.2 Die Organisationsformen der öffentlichen Museen	67				
	3.3.2.1 Die öffentlich-rechtlichen Organisationsformen	68				

8 Inhaltsverzeichnis

			3.3.2.2	Der Wandel vom Bürokratiemodell zum New				
				Public Management	76			
			3.3.2.3	Die privat-rechtlichen Organisationsformen	82			
			3.3.2.4	Der Aspekt der Gemeinnützigkeit	90			
	3.4	Die F	inanzier	ung öffentlicher Museen	92			
		3.4.1	1 Der staatliche Finanzierungsanteil					
		3.4.2	Die Eig	reneinnahmen	96			
			3.4.2.1	Die Umsatzerlöse	96			
			3.4.2.2	Die sonstigen betrieblichen Erträge	98			
		3.4.3	Das öke	onomische Dilemma öffentlicher Museen	99			
	3.5 Die Finanzierung der zeitgenössischen Museumssammlung							
		3.5.1	Der Etc	ut für Sammlungsankäufe	101			
		3.5.2	Der Pro	ozess des Deaccessioning	102			
		3.5.3	Die Aka	quise von Drittmitteln	105			
			3.5.3.1	Die fördernde Kulturstiftung	107			
			3.5.3.2	Die Form der Spende	109			
			3.5.3.3	Der gemeinnützige Förder- und Freundeskreis	114			
4	Kooperationen zwischen Privatsammlern und öffentlichen							
	Museen							
	4.1	Die K	Lunstübe	rlassung in Form einer Dauerleihgabe	120			
		4.1.1	Die Ha	upt-und Nebenpflichten und die Unentgeltlichkeit.	121			
		4.1.2	Das Da	uerschuldverhältnis und die Befristung	126			
			Die Haj		128			
		4.1.4	Die Ver	sicherung	129			
	4.2 Der Eigentumserwerb durch Schenkung und Verfügung von							
		Todes	wegen		131			
		4.2.1	Die Sch	enkung	131			
		4.2.2	Die Ver	fügung von Todes wegen	132			
	4.3	3 Der individualisierter Kooperationsvertrag						
	4.4 Praxisbeispiele vergangener und aktueller Kooperationen							
		4.4.1	Die San	nmlung Lauffs im Kaiser-Wilhelm-Museum Krefeld	135			
		4.4.2	Die San	nmlung Brandhorst als Teil der Bayerischen				
			_	emäldesammlung München	141			
		4.4.3	Die San	nmlung Falckenberg als Teil der Deichtorhallen				
			Hambu	rg	145			
		4.4.4	Die San	nmlung Deutsche Bank im Städel Museum				
			Frankfi	ırt	147			

Inhaltsverzeichnis 9

A	Literaturverzeichnis	187
6	Fazit	183
	5.2.2 Der Empfehlungsvorschlag für eine Kunstübereignung	181
	5.2.1 Der Empfehlungsvorschlag für eine Kunstüberlassung	178
	Privatsammlern und öffentlichen Museen	177
	5.2 Die Empfehlungen für mögliche Kooperationen zwischen	
	5.1 Die Checkliste mit offenen Fragen	175
5	Checkliste und Empfehlungen für mögliche Kooperationen	175
	4.6 Die Interessenlagen der öffentlichen Museen und ihrer Träger	167
	4.5 Die Interessenlagen der Privatsammler	156
	4.4.6 Die Sammlung Goetz und ihre Kooperationen in Bayern	151
	4.4.5 Die Sammlung Ludwig im Museum Ludwig Köln	148