Gerechtigkeit im modernen Austauschvertrag

Die theoretischen Grundlagen der Vertragsgerechtigkeit und ihr praktischer Einfluß auf Auslegung, Ergänzung und Inhaltskontrolle des Vertrages

von

Jürgen Oechsler

Juristische Gesamtbibliothek
Technische Hochschule Darmstadt

355956



J. C. B. Mohr (Paul Siebeck) Tübingen

Inhaltsverzeichnis

Vorwort	VII
Einleitung	1
Teil 1	
Gerechtigkeitstheorie	
§1. Formale Gerechtigkeit und Dogmatik	8
I. Wissenschaftliche Grundlagen der Gerechtigkeitsdiskussion	10
Der infinite Wertungsregreß	10
2. Der systematische Stellenwert materialer Gerechtigkeit im Vertrags-	
recht	11
3. Kontrolle des Entstehungs- und Wirkungskontextes von materialer	
Gerechtigkeit als wissenschaftlicher Ansatzpunkt	15
Der relative Geltungsanspruch kontextabhängiger Gerechtigkeits- theorien	17
5. Zusammenfassung	21
II. Die Bedeutung formaler Gerechtigkeit in der Rechtsanwendung	23
Bedingungen juristischer Dogmatik	25
2. Die Bedeutung von Anknüpfungstatsachen	29
3. Transparenz der Wertungen	37
4. Teleologische Präzision	40
5. Zur Kritik an der formalen Gerechtigkeit und weitere Präzisierung	45
6. Zusammenfassung	51
§ 2. Von der aristotelischen Tauschgerechtigkeit zum Verbraucherschutz –	
Kritik der materialen Theorien der Vertragsgerechtigkeit	54
I. Die Ursprünge der Gerechtigkeitstheorie bei Aristoteles	55
Die ausgleichende Vertragsgerechtigkeit	55
a) Moderne Evidenzen und Unstimmigkeiten	55
b) Die Mitte zwischen Gewinn und Verlust	57
c) Aristotelische Erkenntnisinteressen	58
aa) Versagen der Preisbildung in ökonomischen Krisen	60

	bb) Der soziale Kampfcharakter der Preisbildung
	cc) Der Preis als Werteegalisator
2	2. Die hermeneutischen Entstehungsbedingungen
	a) Der hermeneutische Ansatzpunkt
	b) Problemzugang und Gerechtigkeitsinhalt: Die historische Wende im 17. und 18. Jahrhundert
	aa) Gerechtigkeit als Axiom: Die scholastische Rezeption bei Grotius
	bb) Die Aequalitas als nicht durchsetzbares Gebot bei Pufendorf .cc) Die Destruktion der ausgleichenden Gerechtigkeit durch
	Thomasius
	aa) Konflikt der Vorverständnisse
	bb) Formale und materiale Verständnishorizonte
3	3. Zusammenfassung
II. I	Kritik der materialen Gerechtigkeitstheorien
	I. Grundlagen der Kritik
2	2. Die These von den außervertraglichen Voraussetzungen des Vertra-
	ges
	a) Das Reziprozitätsmodell
	b) Hermeneutische Defizite
	c) Die subjektive Äquivalenz und der Marktpreis als Gerechtigkeits- indikatoren
	d) Private Selbststeuerungsmechanismen
3	3. Die Natur des Vertrages in der scholastischen Tradition
-	a) Der aristotelisch-scholastische Naturbegriff
	aa) Vom Wucherverbot zur Lehre vom Iustum Pretiumbb) Der teleologische Naturbegriff
	b) Die Rechtsnatur
	c) Ambivalenzen des Vernunftbegriffes – Die Entscheidungsfreiheit .
4	4. Die Hegelsche Dialektik
	a) Die Grundlagen
	aa) Objektive Wertbildung
	bb) Die Bedeutung der dialektischen Bewegungsmetaphorik
	b) Immanente Vertragsgerechtigkeit und Wegfall der Geschäfts-
	grundlage
	c) Die Dialektik der Vertragsrichtigkeit
	d) Immanente Schranken der Vertragsfreiheit und materiale Vertragsfreiheit
5	5. Funktionale und teleologische Begründungsversuche
	a) Extensive Interpretation funktionaler Analysen
	aa) Die Funktion der Vertragsfunktion

Inhaltsverzeichnis	XIII
bb) Die ökonomische Vertragsanalyse: Von der Analyse zum materialen Verteilungskriterium	133
quentialismus	136
b) Die Begründung des Entscheidungsmaßstabes aus dem Gesetzes-	
telos	138
aa) Der Gerechtigkeitsgehalt des dispositiven Vertragsrechts	138
bb) Die Schutzgebotsfunktion der Grundrechte	140
6. Ergebnis	143
III. Die gestörte Vertragsparität und die Kompensation ihrer teleologischen	1.45
Defizite	145
Das Beispiel der gestörten Vertragsparität	145
a) Das Problemb) Exkurs: Plausibilität spontaner Assoziation	145 149
2. Kompensationsstrategien	152
a) Normative Nachrationalisierung der Anknüpfungstatsachen –	
Der Verzicht auf offene Wertungen	152
b) Typisierte Vertragsgerechtigkeit – Der Verzicht auf konkrete	4.5.
Teleologie	156
bb) Vertragsgerechtigkeit als Typus	156 158
c) Personalisierung – Der Verzicht auf eine Gleichbehandlung in der	130
Sache	160
aa) Personalisierung des Schutzzwecks (Verbraucherschutz)	160
bb) Idealisierung der Entscheidungsträger	164
3. Zusammenfassung	166
Teil 2	
Die Auslegung des Vertrages	
§ 3. Vom Willensdogma zur Vertragsnatur	168
I. Vertragliche Verpflichtungsgründe	168
1. Das Problem vertragsergänzender und -korrigierender Gesetzesnor-	
men	168
2. Problembeispiel: Das vertragliche Risikoprinzip	174
a) Die Grundstruktur der Zurechnungskriterien	176
b) Risikoprofit als Zurechnungsgrund	177
c) Gefahrenbeherrschung und Prävention	183 189
e) Problembeispiele	193
3. Ergebnis und weitere Überlegung	196

II. Die Vertragsnatur	199
Die historische Lehre von der natura contractus	199
2. Vertragsinhalt jenseits des Parteiwillens a) Die technischen Bedingungen der Auslegung b) Objektive Gesetzesauslegung – "objektive" Vertragsauslegung c) Vertrauen im Vertrag – Gründe und prinzipielle Bedenken	202 202 205 209
3. Einstandspflichten und formale Vertragsgerechtigkeit	217 219 223
aa) Das zugrundeliegende Problembb) Einstandsgedanke und Verschuldensprinzip	223 224
cc) Das Leistungsstörungsproblem	227
einem fingierten Parteiwillen	233
ergänzenden Vertragsauslegungbb) Die gescheiterte gesetzliche Begründung der natura contrac-	235
tus: Die Sphärentheorie	240
4. Gesamtkonzeption und Anwendungsbeispiele	242
a) Der Einstandsgedanke – Gegensatz zur abstrakten Bankgarantie	242
b) Die Notwendigkeit eines rechtsgeschäftlichen Verständnisses	244
aa) Gesetz oder Vertrag – Das Beispiel der Schutzpflichten	244
bb) Der Erhalt der Sonderrechtsverbindung	248
c) Vertrauensschutz als Verpflichtungsgrund	253 254
aa) Vertrag und Vertrauenbb) Zur Methodik	257
d) Anwendungsbeispiele	259
aa) Der Rechtsfolgenirrtum	259
bb) Probleme der Dauerschuld	262
§ 4. Die Methode der Vertragsauslegung auf der Grundlage von Willen und Vertrauen der Parteien	267
und vertrauen der Parteien	207
I. Parteivereinbarung und Vertrag	267
Die Mehrdeutigkeit des Vertragsbegriffs	267
2. Das Konkurrenzverhältnis	271
II. Vertragsauslegung als nachschaffende Interpretation	275
1. Der Vertrag als Repräsentation der Parteivereinbarung	275

Inhaltsverzeichnis	XV
 Kriterien des wertenden Vergleichs zwischen Vertrag und Parteivereinbarung	277 277 279 285 286 291
Teil 3	
Inhaltskontrolle und mehrgliedriger Vertrag	
§ 5. Von der Rechtsnatur zur Vertragsnatur	296
I. Kritik der Rechtsnaturbestimmung	298
Die typologische Zuordnung	298
Analogie und typologische Zuordnung im Vergleich	303
a) Formale Gerechtigkeit als Geltungsgrund beider Institute	303
b) Der Ähnlichkeitsvorbehalt	304
zuordnung	308
 a) Die Bedeutung postiv und negativ gefaßter Tatbestandsmerkmale . b) Kritik an der Möglichkeit einer Begründungslast oder Rechts- 	311 311
anwendungsregel	313
c) Bedenken gegenüber der Bildung "vertragsspezifischer" Typen	314
II. Die Vertragsnatur als Alternative	315
Die Bedeutung der Vertragsnatur bei der Inhaltskontrolle	316
a) Wortlaut und Abkehr von der aristotelisch-scholastischen	
Begriffstradition	316
b) Die Konkretisierung anhand der gemeinrechtlichen Lehre von den	210
naturalia negotii	319 322
2. Anwendungsbeispiele	325
a) Vertragsspezifischer Horizont statt Rechtsanwendungsregel	J = 3
(Gewährleistung beim Finanzierungsleasing)	325
b) Die Vermeidung einseitiger Festlegungen auf das Rechtsprogramm	
eines einzelnen Normstrukturtypus (Ansprüche des Leasinggebers bei fehlgeschlagener Lieferung)	330

	ständnisse auf der Grundlage von Leitbildern (Die Garantie des Kreditkartenunternehmens gegenüber dem Vertragsunterneh-	
	men)	33
	II. Zusammenfassung	33
§ 6.	Der mehrgliedrige Vertrag	34
	I. Einleitung	34
	II. Die praktische Bedeutung der Auslegungsmethode	34
	Die Bedeutung der nachschaffenden Interpretation	34
	a) Vorteile der Unterscheidung von Parteivereinbarung und Vertrag .b) Die Bedeutung der Gläubigererwartungen bei der Beurteilung	34
	rechtlicher Einheit oder Getrenntheit von Verträgen	34
	2. Die Unabhängigkeit der Dogmatik von den Parteivorstellungen und	
	-antizipationen	35
	a) Gefahren in Zahlungsverkehrsketten b) Argumente aus dem Rechtsvergleich	35 35
	3. Problembeispiel: Der Einwendungsdurchgriff beim drittfinanzierten	ככ
	Abzahlungsgeschäft	35
	a) Die paradoxe Einheit des Abzahlungsgeschäftes	35
	b) Die Bedeutung des Separationswillens	36
	c) Teleologische Defizite	36
	d) Auslegung am problemspezifischen Horizont	36
	4. Zusammenfassung	37
	III. Die Aporie des Leitbilddenkens	37
	1. Probleme bei der Konzeption mehrgliedriger Leitbilder	37
	a) Systembildungsschwierigkeiten	37
	b) Teleologische Unschärfen	38
	c) Bildhaftigkeit statt konkreter Teleologie	38
	2. Die Gefahren des zweigliedrigen Leitbildes	38
	a) Bipolare Reduktion und Ähnlichkeitsvorbehalt	38
	b) Die Gefahren der Zergliederung am Beispiel der Drittverwei-	
	sungsklauseln beim Finanzierungsleasing	38
	aa) Der vermeintliche Derivativcharakter der Ansprüche des	
	Leasingnehmers gegenüber dem Lieferanten	39
	aaa) Die Anwendung der kaufmännischen Rügeobliegenheit im Leasinggeschäft	39
	bbb) Folgen der Täuschung des Leasingnehmers durch den	39
	Lieferantenbb) Der vermeintliche Ausschluß einer subsidiären Eigenhaftung .	39
	c) Vertragsrechtskonkretisierung jenseits des Leitbilddenkens	39
	3. Zusammenfassung	4(
	o. Zusammemassung	Τ\

Inhaltsverzeichnis	XVII
IV. Der rechtliche Begriff der Arbeitsteilung	409
Der hypothetische Äquivalenzvergleich	411
2. Der genetische Aspekt der Arbeitsteilung	418
3. Kritik am Leitbild der Erfüllungsgehilfenhaftung	423
4. Zusammenfassung	431
Literaturverzeichnis	435
Sachregister	457

ν,,