

EINE ÖKONOMISCHE ANALYSE DER GEWERKSCHAFTEN

Barry T. Hirsch

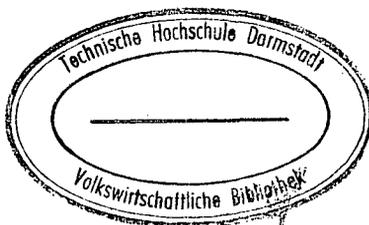
University of North Carolina at Greensboro

John T. Addison

University of South Carolina at Columbia

Joachim Genosko

Universität Hohenheim, Stuttgart



Inhaltsverzeichnis

Seite

Kapitel 1: Ein Überblick	3
Anmerkungen zu Kapitel 1	10
Kapitel 2: Das Gewerkschaftssystem: individuelle und kollektive Wahlhandlungen	11
2.1 Einführung	11
2.2 Gewerkschaftliche Ziele und Ergebnisse von Tarifverhandlungen: Gewerkschaftsmodelle	12
Der Fall auf der Nachfragekurve: der trade-off zwischen Lohn und Beschäftigung	12
Der Fall abseits der Nachfragekurve: Verhandlungsmodelle der Gewerkschaft	17
Gewerkschaften als ein Mechanismus der Kartellbildung	22
2.3 Gewerkschaftsmonopol, Gewerkschaftskonkurrenz und "collective voice"	24
Monopolistisches Gewerkschaftssystem	24
Wettbewerbliches Gewerkschaftssystem und "collective voice"	25
2.4 Gewerkschaften und "Public Choice"-Theorie	26
Das "median voter"-Modell, Kollektivgüter und die Bestimmung des gewerkschaftlichen Status	26
Eine Bewertung des "median voter"-Modells	32
2.5 Die Nachfrage nach und das Angebot an Gewerkschaften	33
Die Nachfrage nach gewerkschaftlichen Dienstleistungen	34
Das Angebot an gewerkschaftlichen Dienstleistungen	37

VIII

Das Gleichgewichtsniveau des Gewerkschaftssystems	39
2.6 Gewerkschaften im öffentlichen Sektor	43
2.7 Zusammenfassung	45
Anmerkungen zu Kapitel 2	46
Kapitel 3: Gewerkschaftsmitglieder und Gewerkschaftswachstum	47
3.1 Einführung	47
3.2 Datenquellen, Mitgliedschaft und Wachstum	47
Datenquellen	47
Ein Überblick über die Mitgliederzahlen	50
Eine "Buchführung" der Veränderung der Mitgliederzahlen	53
3.3 Zeitreihen-Modelle des Gewerkschaftswachstums	57
3.4 Querschnittsmodelle der Bestimmung des gewerkschaftlichen Status	65
Persönlichkeitsmerkmale	65
Wirtschaftszweigspezifische Merkmale	68
Arbeitsmarktspezifische Merkmale	70
"Right-to-Work"-Gesetze und Rechtsstruktur	72
Gewerkschaftlicher Status, Löhne und Lohndifferential	74
3.5 Schlußfolgerungen und Ausblicke auf die Zukunft	77
Anmerkungen zu Kapitel 3	81
Kapitel 4: Gewerkschaften, Verhandlungen und Streiks	83
4.1 Einführung	83
4.2 Streikaktivitäten und Kosten von Streiks	84
4.3 Modelle der Streikaktivität	88
Paretooptimale "accident"-Theorien	89

Ein interaktives Verhandlungsmodell	96
Das "politische" Ashenfelter-Johnson-Modell	98
Soziologisch-institutionell-politische Ansätze	103
4.4 Empirische Befunde: eine Überprüfung der Modelle	105
Empirische Tests der "accident"-Theorien	106
Das A-J-Modell und die zyklische Natur von Streiks	108
Soziologisch-institutionell-politische Evidenz	110
Ein Resümee	113
4.5 Der Ausweg aus der Sackgasse im öffentlichen Sektor	115
Streiks im öffentlichen Sektor	115
Zwangsschlichtung	116
4.6 Schlußfolgerungen	121
Anmerkungen zu Kapitel 4	123
Kapitel 5: Gewerkschaften und Lohnstruktur	127
5.1 Einführung	127
5.2 Gewerkschaftliche Lohneffekte: Theoretische Grundlagen	127
Direkte und indirekte Lohneffekte	127
Gewerkschaftliche Effekte auf Tariflöhne und auf nicht von den Tarifparteien ausgehandelte Löhne	129
5.3 Ökonometrische Spezifikation	131
Messung des Differentials	131
Eine aggregierte Querschnittsschätzung	132
Mikro-Querschnittsschätzungen	134
Schätzungen mit Längsschnittdaten	138
5.4 Variation des gewerkschaftlichen - nicht gewerkschaftlichen Lohndifferentials	142
Demographische Merkmale, Beruf und Region	142
Wirtschaftszweig- und Arbeitsplatzmerkmale	147
5.5 Gewerkschaften und Lohnnebenkosten (Lohnzusatzleistungen)	152

5.6	Zeitliche Veränderungen im Lohndifferential zwischen gewerkschaftlich organisierten und unorganisierten Arbeitnehmern	155
5.7	Gewerkschaftliche Lohneffekte - die Beispiele Großbritannien, Kanada und Westdeutschland	157
5.8	Gewerkschaftliche Wirkung auf die relative Kompensation: eine Beurteilung	160
	Anmerkungen zu Kapitel 5	163
Kapitel 6: Gewerkschaften, Lohnstreuung und Einkommensverteilung		165
6.1	Einführung	165
6.2	Gewerkschaftliche Wirkungen auf die Lohnstreuung: mögliche Wege	165
6.3	Die Gewerkschaften und die Anreize zu einer Lohnsatz-Standardisierung	167
6.4	Gewerkschaftliche Wirkungen auf die Lohnstreuung: empirische Befunde	170
6.5	Die simultane Bestimmung von Gewerkschaften und Einkommensstreuung	178
6.6	Gewerkschaften und das Einkommen-Berufserfahrung-Profil	181
6.7	Gewerkschaften und funktionale Einkommensverteilung	186
6.8	Eine Zusammenfassung	188
	Anmerkungen zu Kapitel 6	191
Kapitel 7: Gewerkschaften und ökonomische Leistung: Produktivität, Produktivitätswachstum und Profitabilität		193
7.1	Einführung	193
7.2	Gewerkschaften als Monopole - die orthodoxe Sicht	193

Gewerkschaften und Allokationseffizienz	194
Gewerkschaften und technische Effizienz	197
Output und Streiks	199
7.3 Gewerkschaftlich induzierte Verbesserungen der Produktivität	200
- ein theoretisches "Bühnenbild"	
X-Effizienz und Schock-Effekte	201
"collective voice"/institutionelle Reaktionen	202
Der idiosynkratische Tausch	204
7.4 Gewerkschaften, Produktivität und Produktivitätswachstum	205
- empirische Befunde	
Messung	205
Wirkungen auf die Produktivität	207
Die Quellen der Produktivitätsverbesserung	218
Gewerkschaften und Produktivitätswachstum	221
Interpretation	223
7.5 Gewerkschaften und Profitabilität	225
Gewerkschaftliches "rent seeking": Welches sind die Wege?	225
Wie sehen die empirischen Befunde aus?	228
Implikationen	230
7.6 Abschließende Überlegungen	232
Anmerkungen zu Kapitel 7	234
 Kapitel 8: Gewerkschaften und Inflation	 237
8.1 Einführung	237
8.2 Gewerkschaften als direkte Ursache der Inflation	237
Gewerkschaftliche "Macht"	239
Gewerkschaftliche Militanz	241
Lohn-Spillovers und Lohnimitation	243
Eine Zusammenfassung	250
8.3 Neuere theoretische Entwicklungen	252

8.4	Neuere empirische Analysen der Lohnänderung	259
	Aggregierte Untersuchungen	260
	Kontrakt-Mikrodaten	263
	Britische Befunde	266
	Westdeutsche Befunde	268
	Kontraktendogenität: Anpassung an die Lebenshaltungskosten und die Kontraktlänge	273
	Zusammenfassung	281
8.5	Gewerkschaften als eine fundamentale Determinante	282
8.6	Schlußfolgerungen	287
	Anmerkungen zu Kapitel 8	289
	Kapitel 9: Gewerkschaften und Politik	293
9.1	Einführung	293
9.2	Gewerkschaften des öffentlichen Sektors	294
9.3	Die Gewerkschaften des privaten Sektors	298
9.4	Eine erneute Betrachtung des Zusammenhangs zwischen Gewerkschaften, Wachstum und Inflation	302
	Gewerkschaften und Wachstum	302
	Gewerkschaften, öffentliche Ausgaben und Inflation	304
9.5	Schlußfolgerungen	310
	Anmerkungen zu Kapitel 9	312
	Literaturverzeichnis	313