

Interi
BET

Multinationale Unternehmen und Entwicklungsländer

Interessenkonflikte und Verhandlungspositionen

1 2

Volker Bethke / Georg Koopmann



1975

VERLAG WELTARCHIV GMBH · 2 HAMBURG 36

INHALT

EINLEITUNG: Multinationale Unternehmen in der Diskussion	17
--	----

Teil 1

MULTINATIONALE UNTERNEHMEN IM ENTWICKLUNGSPROZESS

I. DIE BEDEUTUNG MULTINATIONALER UNTERNEHMEN IN ENTWICKLUNGS- LÄNDERN	23
1. Zum Begriff der multinationalen Unternehmen	23
2. Umfang und Schwerpunkte der Aktivität multinationaler Unternehmen	30
II. ZIELSETZUNGEN UND ERWARTUNGEN	41
1. Der erwartete Beitrag der multinationalen Unternehmen	41
2. Die Intentionen der ausländischen Investoren	57

Teil 2

KONFLIKTBEREICHE UND KONFLIKTPOTENTIAL

I. TRANSFER UND VERWENDUNG KNAPPER RESSOURCEN DURCH MULTI- NATIONALE UNTERNEHMEN	77
1. Begrenzter Beitrag zur Kapitalbildung	77
2. Umstrittene Auswirkungen auf die Devisenposition	88
3. Kostspieliger Technologietransfer	99
4. Relativ hohe Effizienz des Auslandskapitals bei unzurei- chender steuerlicher Erfassung der Gewinne	117

II. MOBILISIERUNG EINHEIMISCHER RESSOURCEN UND DAS AUSLANDS- KAPITAL	128
1. Lösung des Beschäftigungsproblems durch multinationale Unternehmen?	128
2. Multinationale Unternehmen - Alternative oder Ergänzung zu heimischen Firmen?	139
III. AUSBAU DER PRODUKTIONSSTRUKTUR UND MULTINATIONALE UNTER- NEHMEN	150
1. Zunehmende Bedeutung der verarbeitenden Industrie gegen- über dem primären Sektor	151
2. Probleme der Diversifizierung innerhalb der verarbeiten- den Industrie	157
3. Regionale Ungleichgewichte und ausländische Investi- tionstätigkeit	163
IV. NATIONALE EIGENSTÄNDIGKEIT UND MULTINATIONALE UNTERNEHMEN	168

Teil 3

DIE VERHANDLUNGSPPOSITIONEN DER KONTRAHENTEN

I. DIE STÄRKE DER MULTINATIONALEN UNTERNEHMEN	183
1. Die Größe der Unternehmen	183
2. Die Marktmacht der Unternehmen	186
3. Technologische und organisatorische Überlegenheit	191
4. Die Streuung der Anlagen	192
5. Unterstützung durch die Mutterländer	196
II. DIE STÄRKE DER ENTWICKLUNGSLÄNDER	201
1. Verfügung über Rohstoffe	202
2. Verfügung über entwicklungsfähige Märkte	207
3. Administration und Gesetzgebung	209

III. MASSNAHMEN ZUR STÄRKUNG DER VERHANDLUNGSPPOSITION DER ENTWICKLUNGSLÄNDER	212
1. Maßnahmen auf nationaler Ebene	213
2. Internationale Regelungen	227
ZUSAMMENFASSUNG	235
ANHANG	237
LITERATURVERZEICHNIS	257