

Schweizerisches Institut für Aussenwirtschafts-, Struktur- und Regional-
forschung an der Hochschule St. Gallen

Band 33

Heinz Hauser
Kai-Uwe Schanz

Die wirtschaftliche Bedeutung der Uruguay-Runde für die Schweiz

Chancen - Kosten - Konsequenzen

Verlag Rüegger

Inhaltsverzeichnis

Vorwort

I. Die Bedeutung des GATT für die Schweiz

1.1	Das GATT - integraler Bestandteil der Weltwirtschaftsordnung der Nachkriegszeit	1
1.2	Die Uruguay-Runde - ein Meilenstein auf dem Weg zu einer neuen Welthandelsordnung	3
1.3	Das Interesse der Schweiz am multilateralen Handelssystem	7
1.4	Ausblick auf die wichtigsten Ergebnisse der vorliegenden Studie	11

II. Die voraussichtlichen Resultate der Uruguay-Runde und ihre Einschätzung

II. 1	Marktzutritt	18
	H.1.1 Zölle	18
	II. 1.2 Nicht-tarifäre Handelshemmnisse	25
	II. 1.3 Schlussfolgerungen	26
II.2	Regelbereich	28
	11.2.1 Antidumping	28
	11.2.2 Subventionen und Ausgleichsmassnahmen	35
	11.2.3 Schutzmassnahmen	42
	11.2.4 Technische Handelshemmnisse	48
	11.2.5 Ursprungsregeln	53
	11.2.6 Warenversandkontrollen	58
	11.2.7 Einfuhrlicenzverfahren	62

11.2.8	Zollwertbestimmung	66
11.2.9	Zahlungsbilanzvorschriften	70
11.2.10	Staatshandelsunternehmen	74
11.2.11	Textilien und Bekleidung	76
11.2.12	Öffentliches Beschaffungswesen	80
II.3	Neue Verhandlungsgegenstände	85
n.3.1	Handelsbezogene Investitionsmassnahmen (TRIMs)	85
11.3.2	Handelsbezogene geistige Eigentumsrechte (TRIPs)	89
11.3.3	Dienstleistungen	97
FI.4	Institutionelle und prozedurale Aspekte	105
n.4.1	Streitbeilegungsverfahren	105
11.4.2	Die Funktionsfähigkeit des GATT-Systems	110
11.4.3	Die Schaffung einer Welthandelsorganisation (MTO)	112

III. Die Betroffenheit einzelner Schweizer Industrie- und Dienstleistungsbranchen

m.1	Maschinen-, Metall- und Elektroindustrie	115
m.2	Chemie- und Pharmaindustrie	131
III.3	Uhrenindustrie	146
rn.4	Textil- und Bekleidungsindustrie	152
III.5	Nahrungsmittelindustrie	158
m.6	Banken	166
III.7	Versicherungen	169

IV. Die wirtschaftliche Bedeutung der Uruguay-Runde für die Schweiz

IV. 1	Überlegungen zur internationalen Wettbewerbsfähigkeit der Schweiz	173
IV.2	Das Gewicht der aussereuropäischen Absatzmärkte	183

IV.3	Die wirtschaftliche Bedeutung einzelner Dossiers der Uruguay-Runde	192
IV .3.1	Marktzugang	192
IV.3.2	Regelbereich	200
IV .3.3	Investitionsbedingungen	205
IV.3.4	Geistige Eigentumsrechte	217
IV.3.5	Dienstleistungen	227
IV .4	Die Bedeutung des GATT und der Uruguay-Runde für die Wirtschaftsbeziehungen der Schweiz zu den EG-/EFTA-Staaten	234
IV.4.1	Das GATT als gemeinsame inhaltliche Grundlage	234
IV.4.2	Die Uruguay-Runde als "Auffangnetz" für die Folgen des EWR-Entscheids?	236
IV.4.2.1	Das öffentliche Beschaffungswesen	236
IV.4.2.2	Der internationale Dienstleistungshandel	241
IV.4.2.3	Sonstige Dossiers	244
IV.4.2.4	Fazit	245

V. Kosten einer Nicht-Teilnahme der Schweiz an den Ergebnissen der Uruguay-Runde

V.1	Allgemeines Gefahrenpotential	249
V.1.1	Marktzugang	249
V.1.2	Regelbereich	252
V.1.3	Neue Themen	260
V.1.4	Verfahrensrechtliche Aspekte	264
V.2	Das konkrete Drohpotential einzelner Länder	265
V.3	Exkurs: Schwerpunkte künftiger Welthandelsrunden	272
V.4	Zusammenfassende Wertung	274